БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№1 (344) 13 января 1997 года понедельник

СОБЫТИЕ НЕДЕЛИ

РЫНОЧНЫЙ СОЦИАЛИЗМ НЕ ВЫДЕРЖИВАЕТ ПРОВЕРКИ ПРАКТИКОЙ

Павел ШЕРЕМЕТ

На прошлой неделе правительство и Национальный банк приняли совместное постановление «О некоторых мерах валютного регулирования на территории РБ», которым установлены новые рамки валютного коридора.

В результате судьба курса белорусского рубля стала еще менее предсказуемой. Хотя эксперты главного банка страны утверждают, что принятое постановление является началом новой политики курсообразования и возвращением к цивилизованным методам контроля государства за курсом национальной валюты. Таким образом, эксперимент, длившийся более года на финансовом рынке нашей страны, завершился для его автора Петра Прокоповича и главного вдохновителя Александра Лукашенко не совсем удачно. Как мы и предрекали, природу с ее жесткими экономическими законами развития обмануть нельзя.



Коридор, в котором всем тесно

Совершенно очевидно только одно явное последствие принятия постановления -- продолжится падение курса национальной валюты. С 1 января в Беларуси устанавливается официальный курс белорусского рубля в пределах 15 500 -- 21 000 BLR/$. При этом срок действия нового валютного коридора не указан. На внебиржевом валютном рынке по операциям купли-продажи наличной и безналичной валюты введен предельный повышающий коэффициент -- 1,05. Поэтому в ближайшее время стоимость 1 доллара на «внебиржевом» рынке может превысить отметку 30000 белорусских рублей.

К концу прошлой недели реальные котировки безналичного доллара на межбанковском рынке превысили BLR 28000. Значительно выросли котировки и на рынке наличной валюты. Обвинять белорусских операторов валютного рынка в спекулятивных играх на необоснованно завышенных инфляционных ожиданиях было бы несправедливо. На Московской межбанковской валютной бирже 10 января котировки белорусского рубля «обвалились» до 29000/29500 BLR/$. В результате за неполных полмесяца белорусский рубль «упал» более чем на 30%. Российские эксперты считают такое развитие событий на рынке белорусского рубля следствием скрытой, беспрецедентной по масштабам и ничем не обеспеченной эмиссии, произведенной в конце 1996 г. Информации на эту тему крайне мало, и реальный курс белорусского рубля по-прежнему приходится определять «на ощупь». При этом известные факты позволили некоторым наблюдателям считать вероятным его провал до 40000 BLR/$.

Если возвращаться к эмиссии, то речь надо вести, скорее, об известном «вливании» в экономику денег через кредитование строительной отрасли. Красивую формулу экономического успеха, зашифрованную в магической фразе «Продовольствие, экспорт, жилье», стали реализовывать с активизации строительства, проведя под нажимом тогда еще советника президента Петра Прокоповича денежную эмиссию. В результате в конце года на бирже, по оценкам специалистов, дополнительно оказалось около белорусских рублей на $300 млн. для закупки энергоносителей. Ситуация вообще стала выходить за рамки здравого смысла, и Национальный банк, и правительство проявили невиданное единодушие и упорство, убеждая президента Лукашенко срочно изменить политику курсообразования.

Принято решение попытаться постепенно вернуться к либеральным методам формирования курса на основе спроса и предложения на рынке, состояния торгового баланса и игры на конъюнктуре. В качестве переходного механизма предполагается использовать привязку белорусского рубля к российскому. Как это будет сделано, плохо понимают даже в Национальном банке. Тем более, если учитывать чисто политические моменты. На одном из совещаний в Администрации президента произошел казус, который достаточно красноречиво показывает расклад сил. На совещании все вице-премьеры и глава Национального банка Тамара Винникова в один голос убеждали президента поднять планку валютного коридора, а затем привязать курс к российскому рублю. С этим были согласны все, в том числе и заместитель главы Администрации Петр Прокопович, который при этом настаивал, чтобы курс был зафиксирован на отметке 17000 белорусских рублей за один доллар. Никакие доводы против он не воспринимал. Тогда один из вице-премьеров неожиданно заявил примерно следующее: *«Я полностью согласен с Петром Петровичем. Но давайте поручим Прокоповичу договориться с руководством Российской Федерации о том, что Россия у себя «привяжет» российский рубль к белорусскому, исходя не из 24000 тысяч белорусских рублей за 1$, а по курсу 17000»*. На совещании все посмеялись, а через два дня президент назначил Прокоповича первым вице-премьером.

Оптимизм экспертов по поводу быстрой и успешной «привязки» белорусского рубля к российскому и проведение согласованной политики поддержки и взаимной конвертируемости валют нам кажется несколько преждевременным. Все это требует выполнения большого количества подготовительных процедур, унификации законодательства, значительных валютных резервов и постоянного пополнения легального оборота валюты не из государственных хранилищ, а от субъектов хозяйствования. Правда, Беларусь рассчитывает получить от России технический кредит. Российские коммерческие банки, по словам Тамары Винниковой, уже выделили Беларуси около $100 млн. Национальный банк рассчитывает получить кредит в таком же размере и от Центробанка России. Если будет «зажата» денежная масса и в ближайшие месяцы не пройдет очередная эмиссия, то этих денег может хватить для поддержания курса белорусского рубля в течение 8 месяцев.

Как бы там ни было, положительным моментом последнего решения является то, что всем стала очевидна губительность и утопичность некоторых экономических идей, проводимых в жизнь Александром Лукашенко с подачи «молодого» члена правительства Петра Прокоповича. Есть надежда, что власти при принятии тех или иных решений будут исходить не только из политической, но еще и экономической целесообразности.

СКАНДАЛ

ДЛЯ БЕЛОРУССКОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА ВСЕ ДЕНЬГИ ХОРОШИ

Павел ШЕРЕМЕТ

В ближайшее время решится судьба сомнительного кредита, который планирует взять белорусское правительство у некой западной компании. Размер кредита и завеса секретности, которая покрывает эту сделку, заставляют думать, что речь идет об отмывании при помощи Беларуси криминальных денег.

Известная шутка времен перестройки «Запад нам поможет!» трансформировалась в общественном сознании в стойкую уверенность в том, что в мире накоплено много денег и девать их «буржуям» некуда, поэтому получить кредит на Западе достаточно легко. Наивный белорусский президент, уже не раз критиковавший правительство за неспособность привлечь деньги для «диктатуры закона», заявил как-то, что найдет людей, которые смогут быстро получить от западных кредиторов огромные суммы. Похоже, мечты Александра Лукашенко решил воплотить первый вице-премьер Петр Прокопович. По крайней мере именно ему молва приписывает идею заключения кредитного договора с никому неизвестной западной компанией на сумму $1 млрд. под 8% годовых.

Проект держится в строжайшей тайне. Доходит до смешного: проект открыто обсуждается в Кабинете Министров, Министерстве финансов, рассматривается в «Белвнешэкономбанке», о нем открыто запрашивают международные финансовые организации, но первый вице-премьер хранит таинственное молчание. Шутка ли -- такая сумма?! Можно было посмеяться над находчивостью Петра Прокоповича, если бы дело не было столь серьезным.

Это уже не первый случай за последние пять лет, когда руководству Беларуси предлагают огромные деньги на льготных условиях компании и структуры, о которых либо вообще ничего не известно, либо сведения несколько настораживают. В данном случае, как стало известно «БДГ», некая западная компания, учредителями которой являются муж и жена D., а уставный фонд составляет всего $100, предложила свои посреднические услуги в получении миллиардного кредита. Сведения о кредиторе также скрываются, хотя в правительстве уверены, что «компетентные органы» смогут уберечь государство от позора.

Документы должны были быть подписаны еще неделю назад, но Национальный банк дал резко отрицательное заключение по предлагаемой сделке. Правда, Кабинет Министров продолжает отработку деталей договора. Пока принято решение, что кредит может получить «Белвнешэкономбанк» под гарантию правительства.

Как правило, через подобного рода финансовые операции «отмываются» криминальные деньги. Западные государства внимательно следят за всеми попытками легализовать «наркодоллары», а уважающие себя страны стараются не поддаваться искушению. Но белорусское руководство, денег которому надо много, а взять их внутри страны все сложнее, может проигнорировать все правила, тем более, что имидж у Беларуси в мире и без того негативный.

ТАРИФНАЯ ПОЛИТИКА

КОММУНАЛЬНЫЕ ТАРИФЫ НЕ УВЕЛИЧАТСЯ. ПОКА

Отдел информации «БДГ»

Планируемое 15-процентное увеличение тарифов на коммунальные услуги пока не подтверждено облисполкомами. Сложно сказать, когда эти услуги подорожают для граждан Беларуси, поскольку без согласия местных властей такое решение не может быть исполнено.

Тем не менее министр жилищно-коммунального хозяйства Борис Батура считает, что переход на более полную оплату коммунальных услуг со стороны населения должен быть осуществлен в ближайшее время. Сегодня жители Беларуси оплачивают их лишь на 30%.

Министерство уже выступало с предложениями о прекращении в 1997-1998 годах перекрестного субсидирования -- иначе говоря, о переносе бремени оплаты коммунальных услуг с промышленности на население. В 1999-2000 годах планируется покрытие населением расходов с учетом капитального ремонта, а после 2000 года -- с учетом полного восстановления.

Борис Батура сообщил, что на переговорах с РАО «Газпром» по поводу задолженности за газ вопрос об увеличении оплаты со стороны населения не затрагивался. Кстати, последние несколько лет доля газа в общей структуре потребления жилищно-коммунальным хозяйством медленно, но верно возрастала. Так, в 1994 году она составляла 48,8%, в 1995 -- 49,5%, а в 1996 -- 50,4%. Неизвестно, сохранится ли эта тенденция и в текущем году.

ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ

КУРС — НА ГЛОБАЛЬНУЮ УНИФИКАЦИЮ

Отдел информации «БДГ»

Как сообщил председатель Таможенного комитета Беларуси Петр Кречко, нормативная база таможенного законодательства Беларуси и России практически унифицирована.

Уже подготовлена новая редакция Таможенного кодекса Беларуси, которая базируется на основных положениях таможенных законодательств стран СНГ, но в большей степени -- на российском Таможенном кодексе. Готовится новый закон о таможенном тарифе и ряд изменений в другие законодательные акты, разрабатываются целевые программы по обустройству внешних границ Таможенного союза, по подготовке и переподготовке кадров.

Сегодня деятельность таможенных служб двух стран координирует Таможенный комитет Сообщества Беларуси и России, первая коллегия которого состоялась в ноябре 1996 года в Минске. Основные его задачи -- защита экономических интересов Сообщества, подготовка нормативных актов, регламентирующих вопросы таможенного дела, а также реализация организационных и практических мер в этой сфере. По словам Петра Кречко, создание такого отраслевого органа не означает, что таможенная служба Беларуси будет переподчинена российской, поскольку обе они выступают равноправными партнерами.

Председатель Таможенного комитета Беларуси также сообщил, что за 11 месяцев прошедшего года 19% доходной части бюджета составили таможенные поступления, из них более BLR 100 млрд. -- предметы контрабанды. Г-н Кречко отметил также, что если в 1995 году к ответственности привлекалось более 40 работников таможни, то в 1996 году количество таких случаев сократилось (напомним, что сейчас под следствием находится начальник Гомельской областной таможни Валерий Шевелев).

Руководитель белорусского таможенного ведомства также порадовал автолюбителей и автопрофессионалов: изменений по уплате таможенных пошлин за автомобили пока не предвидится -- она останется на уровне ECU 0,3 за куб. см двигателя.

ВИЗИТЫ

В МИНСК ПРИБУДЕТ МИССИЯ МВФ

Отдел информации «БДГ»

22 января в Беларусь прибудет представитель МВФ в Беларуси Ричард Хаас.

28 января к нему присоединятся экономисты фонда Марко Заморочи и Гиас Шапсих, а 5 февраля Минск посетит руководитель 4-го европейского департамента Ишан Капур. Работа миссии закончится 8 февраля.

Цель визита представителей МВФ -- изучение текущей экономической ситуации. Переговоры о продолжении финансирования со стороны фонда не запланированы.

ВСЕМИРНЫЙ БАНК ОЦЕНИТ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВЫДЕЛЕНИЯ ЗАЙМОВ БЕЛАРУСИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

7 января в Минске начала работу миссия Всемирного банка, которая занимается оценкой эффективности работы по двум завершенным займам -- институциональному и реабилитационному. Все выплаты по ним были практически полностью осуществлены к 31 декабря 1996 года. Кстати, это первые два займа, которые были выделены Беларуси Всемирным банком.

Небольшой по объему институциональный займ ($8 млн.) предоставлялся на покупку оборудования и проведение консультаций для правительственных структур. Реабилитационный займ размером в $120 млн. был выделен под программу реформирования экономики, на поддержку критического импорта и стабилизацию национальной валюты. Согласно мировому опыту при проведении экономических реформ на поддержание этих сфер зачастую направляется недостаточно средств.

Условия выделения реабилитационного займа не были жесткими. Предварительно правительство приняло ряд мер по реформированию экономики, однако строгих условий по поэтапному проведению конкретных мер перед выделением очередной транши не выдвигалось. Скорее всего, именно поэтому реабилитационный займ был использован белорусской стороной полностью.

Во время визита миссии выполнение белорусской стороной программы экономических реформ будет тщательно изучено. Результаты этого анализа вряд ли прямо повлияют на дальнейшие взаимоотношения страны со Всемирным банком, поскольку такого рода визиты после завершения работы по займам являются традиционными.

Пока неизвестно, когда посетит Минск главный эксперт по Беларуси Джон Хансен. Его приезд был запланирован еще на декабрь прошлого года. Однако г-ну Хансену пришлось повременить с представлением белорусскому руководству «Country economic memorandum» («Меморандума по экономике страны»), поскольку новое правительство к этому времени не было сформировано.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПАРЛАМЕНТ

БЮДЖЕТ: ИЛЛЮЗИИ И РЕАЛЬНОСТЬ

Андрей МАХОВСКИЙ

В конце минувшей недели Палата представителей утвердила в первом чтении проект бюджета на 1997 год, представленный правительством. Впрочем, это не означает, что депутаты белорусского парламента во всем разделяют подходы Совета Министров к формированию основного финансового плана на будущий год.

Как уже не раз отмечалось, бюджет будущего года пронизан традиционным для белорусского правительства оптимизмом. Заложенные в нем параметры экономического роста базируются на представлении Совета Министров о том, что по итогам прошлого года Беларуси удалось достичь стабилизации на макроэкономическом уровне. Поэтому на будущий год новый бюджетный план предусматривает пятипроцентный рост ВВП и, как следствие, -- увеличение доходов государства.

Как заявил министр финансов Павел Дик, основой для роста должны стать предусмотренные законом о бюджете меры по увеличению собираемости налогов. По мнению правительства, только это позволит увеличить реальные поступления на 1,5 трлн. рублей. Еще 500 млрд. рублей предполагается получить за счет сбора акцизов на спиртное непосредственно с перерабатывающих предприятий. Кроме этого, с целью экономии бюджетных средств правительство предлагает существенно ограничить практику предоставления индивидуальных налоговых льгот. По мнению Павла Дика, все эти меры позволяют говорить о реальности исполнения бюджета будущего года.

Впрочем, в ходе обсуждения выяснилось, что даже лояльная к власти Палата представителей не разделяет многие подходы правительства. Как заявил новый председатель бюджетной комиссии депутат Зинченко, говорить об улучшении собираемости налогов в будущем году не приходится. Громоздкая налоговая система, по его мнению, полностью сохранила фискальный характер и отнюдь не способствует оживлению отечественной экономики.

Не менее резкой критике были подвергнуты и расходные статьи бюджета. По мнению депутата Леонида Сечко, не вселяет особенного оптимизма увеличение расходов на социальную сферу. В нынешней непростой экономической ситуации более разумным был бы курс на жесткую экономию государственных ресурсов. Как считает Петр Жушма, при составлении проекта бюджета правительство должно было прежде всего определить приоритетные отрасли экономики. Вместо «латания дыр» и попыток помочь всем сразу, ограниченные государственные ресурсы необходимо направить на развитие именно этих отраслей. Как заявил Леонид Сечко, *«предложенный проект бюджета отражает лишь благоденствие исполнительной власти»*. Призвав к принятию бюджета в первом чтении, Леонид Сечко предложил ввести ежеквартальные отчеты правительства по его исполнению.

Впрочем, несмотря на все эти возражения, проект бюджета в первом чтении принят. Основная борьба за изменение его конкретных статей начнется уже на следующем этапе обсуждения. Судя по всему, основным камнем преткновения станет 35-я статья. Напомним, что в соответствии с ней президенту предоставляется право корректировать бюджетный план по своему усмотрению в рамках бюджетного дефицита.

НОВЫЕ ПРАВИЛА ДЛЯ СТАРОЙ ИГРЫ

9 января Палата представителей после короткой, но относительно бурной дискуссии приняла в первом чтении закон «О мерах борьбы с организованной преступностью и коррупцией».

От имени президента закон внес заместитель Генерального прокурора Валентин Снегирь. Представитель прокуратуры заявил, что при подготовке проекта была тщательно проанализирована и учтена мировая практика применения подобного законодательства. В белорусский Уголовный кодекс введены понятия «преступная организация», «легализация преступных доходов», «участник преступной группы». Несомненно, достижением можно считать и то, что в новом законе большое внимание уделено мерам по предупреждению коррупции. Тут авторы также в полной мере учли опыт передовых западных стран и постарались максимально жестко регламентировать любые действия должностных лиц, имеющие даже малейшее сходство с получением взятки.

Во имя профилактики коррупции депутаты, служащие государственного аппарата, должностные лица государственных предприятий, учреждений и организаций обязаны ежегодно представлять декларации о своем движимом и недвижимом имуществе стоимостью свыше ста минимальных заработных плат, а также обо всех сделках в тех же размерах. Естественно, должны представляться и декларации о количестве акций, размерах банковских счетов и собственности за пределами Беларуси. Помимо этого, все должностные лица обязаны отчитываться о полученных как ими, так и членами их семей подарках стоимостью свыше 10 минимальных заработных плат. Впрочем, чиновник, получивший презент, оцениваемый даже в одну минимальную заработную плату, не всегда сможет оставить его себе. Одна из статей нового закона устанавливает, что подарок, полученный в связи с исполнением должностных обязанностей, подлежит передаче государству либо учреждению, в котором работает одариваемый. Так что если сотрудники предприятия решат поздравить шефа с очередным юбилеем, то им придется учитывать интересы не столько своего начальника, сколько коллектива в целом, дабы презент не покинул пределы служебного помещения.

Однако понятно, что для окончательной победы над многочисленным племенем коррупционеров всех этих мер явно недостаточно. Поэтому закон содержит достаточно развевленный перечень запретов для должностных лиц. Особых нововведений в нем нет, однако некоторые моменты заслуживают внимания. Например, явно ущемляет права всевозможных информационных служб пункт о запрете на отказ в предоставлении информации либо на передачу заведомо ложных сведений.

ПЛОХ ТОТ ДЕПУТАТ, КОТОРЫЙ НЕ МЕТИТ В ДИПЛОМАТЫ

Несмотря на то, что руководство нижней палаты нового парламента давно уже сформировано, кадровый вопрос по-прежнему остается для депутатов едва ли не самым болезненным. 9 января депутаты попытались сформировать новый состав международных парламентских делегаций.

Как выяснилось, недюжинными дипломатическими способностями обладают чуть ли не все парламентарии. Между тем мест в делегациях хватало человек на сорок. Особенно интересным было обсуждение состава делегации в Совет Европы. Комиссия по международным делам вынесла на суд парламентариев пять кандидатур. Ранее в состав делегации входили лишь прежний руководитель комиссии, бывший вице-спикер Юрий Малумов и представитель Аграрной партии Вячеслав Шаршунов. Руководителя коммунистической фракции Сергея Калякина должен был сменить бывший член фракции коммунистов Геннадий Алексеенко. Представлять социал-демократов было поручено Вере Телебук. Кроме этого, в делегацию был включен Леонид Рачков.

Свою кандидатуру предложил известный специалист по масонским заговорам и разоблачению Парижской хартии Сергей Костян. Когда же коллеги решили, что вскрывать заговоры бывшему коммунисту будет сподручнее дома, парламентарий выразил готовность углублять и расширять интеграцию в качестве члена Межпарламентской ассамблеи СНГ. Либо в любом другом качестве.

Дважды депутат Анатолий Волков напоминал, что пришло время рассказать европейцам всю правду о Чернобыле. В качестве главного специалиста по этой проблематике парламентарий, естественно, предложил себя.

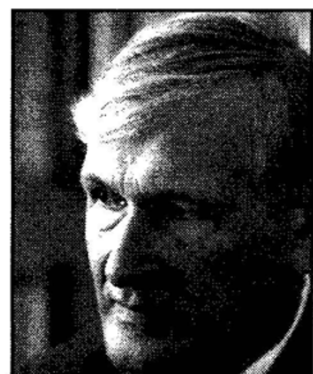
В конце концов положение спасло вмешательство Юрия Малумова. Напомнив коллегам, что заседание Совета Европы уже близко, он призвал не затягивать избрание членов делегации. По словам бывшего вице-спикера, *этим Палата представителей лишь ухудшит свои и без того сложные отношения с европейским сообществом.*

В результате парламент проголосовал-таки за список, предложенный комиссией. Затем были избраны представители Беларуси в межпарламентскую ассамблею СНГ.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

В ПОЛЬШЕ ПО-ПРЕЖНЕМУ ОБЕСПОКОЕНЫ СУДЬБОЙ БЕЛОРУССКОГО ПАРЛАМЕНТАРИЗМА

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава



9-10 января в Варшаве состоялись встреча и переговоры маршала польского Сейма Юзефа Зыха с председателем Верховного Совета Беларуси 13-го созыва Семеном Шарецким. Корреспондент «БДГ» в Польше Людмила Гулякевич попросила г-на Зыха ответить на несколько вопросов.

-- Каковы цели Вашей встречи с г-ном Шарецким? О чем шла речь на переговорах?

-- Г-н Шарецкий уже давно собирался в Варшаву. Но, к сожалению, как Вы, наверное, осведомлены, у него возникли определенные препятствия, связанные с паспортом. Я рад, что наша встреча все же состоялась.

Председатель Верховного Совета описал мне ситуацию, которая сложилась сейчас в Беларуси. Эта ситуация с точки зрения международного права и господствующих в мире принципов демократии весьма тревожная. Мы обменялись мнениями по этому поводу. Я выразил точку зрения Сейма, изложил собственную позицию.

Мы согласовали также то, что во время моих ближайших встреч с представителями парламентов государств ЕС и НАТО я буду информировать их о ситуации в Беларуси, о которой осведомлен непосредственно от председателя Верховного Совета г-на Шарецкого.

Я также заверил от имени нашего Сейма, что мы полностью поддерживаем соблюдение принципов демократии Верховным Советом 13-го созыва и понимаем стремление отстоять демократические принципы в Беларуси.

Вскоре я побываю в США. По мнению г-на Шарецкого, очень важным является представление этого образа Беларуси в Конгрессе Соединенных Штатов. Г-н председатель также обратился ко мне с просьбой представить белорусскую ситуацию президенту Польши и выразил благодарность польским властям за ту позицию, которую они заняли в сложном споре ветвей власти в Беларуси и положении, в которой оказался парламентаризм в вашей стране.

-- Ваша встреча с г-ном Шарецким свидетельствует о том, что польский Сейм признает легитимность Верховного Совета 13-го созыва. Является ли это одновременно непризнанием парламента, созданного президентом Лукашенко после ноябрьского референдума?

-- Свою позицию по вопросам конституционного референдума и соблюдения демократических принципов в Беларуси, в том числе и относительно парламента, которым руководит г-н Шарецкий, Сейм Польши единогласно одобрил еще в прошлом году. С тех пор ничего не изменилось. Эта позиция едина: ее разделяют и президент, и парламент, и правительство Польши. Ее мы отстаиваем и на международном уровне. Следовательно, наши делегации и в Парламентской ассамблее Совета Европы, и в Межпарламентском Союзе стоят именно на такой позиции. Насколько я знаю, эту позицию разделяет и вся Парламентская ассамблея, и Совет Европы в целом, а также парламенты всех государств Европейского союза.

ОППОЗИЦИЯ

ПОБЕЖДЕННЫЕ УХОДЯТ В ТЕНЬ

Андрей МАХОВСКИЙ

Пока Александр Лукашенко не спеша, по-одному назначает своих новых министров, белорусская оппозиция радикально решила вопрос об альтернативной власти, сформировав сразу целый кабинет. На прошлой неделе было объявлено о создании теневого коалиционного правительства демократических сил.

Правда, коалиционным его можно назвать лишь условно. На руководящих постах представлена в основном одна -- Объединенная гражданская партия. Члены БНФ, Партии коммунистов и Аграрной партии заняли в этом кабинете второстепенные должности. Все министерские портфели разделили между собой члены ОГП.

Возглавит демократическое правительство вице-спикер Верховного Совета 13-го созыва Геннадий Карпенко. В помощники ему (а точнее, в вице-премьеры) избраны Станислав Богданкевич и член БНФ Иван Никитченко.

В отличие от правительства реального оппозиция решила ограничить число министерств, которые именуются комитетами, лишь самыми необходимыми. Всего их создано шесть. Вице-премьер Станислав Богданкевич будет курировать комитет по макроэкономической политике. Второй вице-премьер, академик Никитченко, отвечает за аграрный сектор.

Главой комитета по национальной и экономической безопасности стал экс-министр внутренних дел Юрий Захаренко. Бывший председатель парламентской комиссии по экономической политике и реформам Василий Шлындиков возглавил комитет, которому предстоит заниматься проблемами промышленности.

С повышением можно поздравить Андрея Санникова. До референдума он занимал должность заместителя министра иностранных дел. Затем подал в отставку. И вот, наконец, в теневом правительстве оппозиции возглавил комитет по международным делам.

При старой должности остался член ОГП Александр Соснов. В правительстве Александра Лукашенко он возглавлял Министерство труда. В оппозиционном кабинете он также будет заниматься социальными проблемами.

В общем, профессиональному составу теневого правительства можно только позавидовать. Правда, до сих пор оппозиция сделала слишком мало, чтобы выйти из тени и хотя бы приблизиться к реальной власти. Со времени поражения на референдуме все ее действия ограничивались проведением многочисленных заседаний, на которых политики красноречиво убеждали друг друга в нежизнеспособности режима Александра Лукашенко. Тезис «главный враг президента -- экономика» стал основным лозунгом белорусской оппозиции. Все содержание политической борьбы свелось по сути к ожиданию экономического краха, который, по мнению политиков, неизбежно наступит уже в самом недалеком будущем.

Переходить к более активной тактике оппозиция в ближайшее время не собирается. Во всяком случае, глава теневого правительства Геннадий Карпенко отметил, что первоочередными в работе теневого правительства будут не политические, а экономические цели.

ПАРЛАМЕНТ

СЕНАТ: ЗНАКОМЫЕ ВСЕ ЛИЦА

Андрей МАХОВСКИЙ

Сегодня, 13 января, начнет работу сформированный в соответствии с новой Конституцией Совет Республики.

Напомним, что по новой Конституции парламентарии верхней палаты избираются на собраниях местных советов депутатов. Как и следовало ожидать, особых сложностей с ее формированием не возникло. В начале нынешнего года заседания местных Советов депутатов прошли во всех областях и в Минске. Кандидатуры, выносимые на обсуждение, альтернативы не имели: в соответствии с президентским декретом право выдвижения кандидатов имели лишь президиумы Советов совместно с исполкомами. А потому не стоит удивляться, что



Кабинетов хватит всем

в своем большинстве выдвиженцы были беспрекословно одобрены. Лишь в Минске три сенаторских кресла остались вакантными. Впрочем, даже в этом случае неизбрание сенаторов было, скорее, случайностью, нежели заранее подготовленным актом политического протеста. Скажем, г-н Демчук, ректор БПИ, не смог убедить коллег в своей готовности отстаивать интересы родного города.

Членами верхней палаты стали все председатели облисполкомов. Кроме этого, в ее состав вошли шесть руководителей районных исполнительных комитетов и пять председателей местных советов депутатов. В общем, случайные люди в Совет Республики не попали. Как в добрые советские времена, депутатский мандат стал наградой за трудовые успехи либо заслуги перед властью. К примеру, Николай Ковалев, председатель Сморгонского райисполкома, был вознагражден за образцовое проведение референдума. Несмотря на то, что Сморгонь считается традиционной вотчиной БНФ, Николай Ковалев сумел добиться здесь безоговорочной победы президента.

Были оценены и заслуги начальника Барановичского отделения Белорусской железной дороги Виктора Романько, выделившего крупную сумму на проведение плебисцита. Не был забыт и самый «народный» из банков -- «Беларусбанк». Еще накануне референдума его руководство по собственной инициативе открыло счет для добровольных пожертвований на агитационную кампанию. Так что назначение председателя правления банка Надежды Ермаковой на должность сенатора вполне оправданно.

Второй раз в жизни стал депутатом парламента бывший помощник президента по вопросам экономики, а ныне вице-премьер Петр Прокопович. Именно он был главным идеологом оптимистической программы макроэкономического развития до 2000 года, которая «обрекает» страну на грандиозные успехи, причем в самое ближайшее время. Теперь г-ну Прокоповичу предстоит не только реализовывать эту программу в правительстве, но и создавать для нее соответствующую законодательную базу в рамках парламента.

Красноречив и список ветеранов социализма всех степеней, получивших сенаторские должности. Так, от Брестской области в верхнюю палату избран подзабытый молодым поколением председатель колхоза «Советская Белоруссия» Владимир Бедуля. В свое время он был одним из столпов колхозного строя. При рыночных отношениях колхоз пришел в упадок, но, как выяснилось, опыт старого председателя стране все еще нужен. Кстати, именно Владимиру Бедуле поручено почетное право открывать Всебелорусское народное собрание.

Из тех же советских времен пришла в большую политику и председатель Кобринского райсовета Валентина Садовская. Когда-то она занимала должность заместителя по идеологической работе в райкоме партии и отличалась преданностью идеалам единственно верного учения.

Помимо вертикальщиков и представителей советского чиновничества, в верхней палате оказалось много хозяйственников и деятелей культуры. Председатели колхозов и директора предприятий получили 16 сенаторских мандатов. 11 мест из 53 достались врачам, преподавателям и рабочим. Гродно, например, представляет руководитель ансамбля песни, музыки и танца «Белые росы» Евгений Штоп. В своей области г-н Штоп известен как хороший специалист, а ансамбль его успешно гастролировал не только по Беларуси, но и за рубежом. Правда, к политике и законотворчеству все это не имеет никакого отношения.

Многие сенаторы даже не потрудились прочитать новую Конституцию. Один из минских кандидатов в своей «тронной речи» много говорил о законах, которые он собирается предложить в качестве депутата верхней палаты. Между тем согласно Основному закону президента, правом законодательной инициативы сенаторы не наделены.

Справедливости ради следует отметить, что в состав Совета Республики вошел и один представитель оппозиционной президенту Объединенной гражданской партии -- директор ООО «Магма», предприниматель Владимир Крук. В своем бизнесе Владимир Крук создал 4500 рабочих мест, правда, 4000 из них -- в Украине. При обсуждении своей кандидатуры Владимир Крук честно признался в партийной принадлежности, но обещал в ближайшее время покинуть ряды ОГП.

Так что верхняя палата сможет стать для Александра Лукашенко надежной поддержкой, если нижняя вопреки чаяниям вдруг вздумает перейти в оппозицию. Учитывая специфику новой Конституции, Совет Республики в союзе с президентом имеет право блокировать любое решение Палаты представителей.

КОММЕНТАРИЙ

НАШ СОВЕТСКИЙ МААСТРИХТ

Юрий ДРАКОХРУСТ

Версия о том, что после референдума президент Лукашенко взял курс на Кремль, стала уже общим местом в независимых изданиях. Осторожно обсуждать этот сценарий начали и государственные СМИ Беларуси. К тому же начался новый год, значит, жди очередной кампании интеграции с Россией. Это верная народная примета. Но при обсуждении вариантов «похода на Кремль» обычно не принимается во внимание весьма простое соображение -- юридические условия такого движения. Что в этом плане, кроме интеграционной риторики, имеется на настоящий момент, на начало 1997 года?

Несколько недель тому назад к журналистам попал проект договора о дальнейшей интеграции Российской Федерации и Беларуси. Именно этот документ в конце минувшего года привозила в Минск делегация Госдумы России во главе с вице-спикером Сергеем Бабуриным. Проект предусматривает преобразование Сообщества двух стран в Союз, введение института союзного гражданства, создание общего парламента -- Верховного Совета Союза, депутаты которого избирались бы населением обеих стран. Автор проекта -- заместитель ответственного парламентского собрания Беларуси и России Олег Румянцев. Г-н Румянцев был известным демократом первого перестроечного призыва, автором первого проекта Конституции России, потом -- одним из лидеров антиельцинской оппозиции в хасбулатовском Верховном Совете РФ. Сейчас Олег Румянцев -- заместитель председателя думского комитета по законодательству.

Я обратился к г-ну Румянцеву с просьбой прокомментировать его интеграционный проект. Мой собеседник сообщил, что готовил документ по собственной инициативе. Сейчас он обсуждается во фракциях и комитетах Думы. Г-н Румянцев сказал, что не знает о существовании каких-либо других внятных интеграционных проектов, подготовленных в парламенте или в структурах исполнительной власти. По его словам, ему ничего не известно и о предложениях по этому поводу белорусской стороны. Судя по всему, сейчас именно румянцевский проект является базовым для дискуссий в официальных кругах Москвы и Минска. В частности, он может стать предметом обсуждения на ближайшем заседании парламентского собрания двух стран.

По словам Олега Румянцева, модель, предлагаемая его проектом, близка к модели Маастрихтского соглашения. Он подчеркнул, что речь идет о создании конфедерации.

Я спросил у Олега Румянцева, не пугает ли российских политиков перспектива того, что при сближении двух стран Александр Лукашенко начнет играть на российском политическом поле, а при возможности даже оказаться в Кремле. Прямо на этот вопрос мой собеседник отвечать не стал, но отметил некоторые особенности своего интеграционного предложения. Он пояснил, что проект не предусматривает поста главы конфедерации. *«Реалии и соображения дальновидности должны подсказать сторонам определенную осторожность в отношении поста руководителя объединенного государства»* -- такой дипломатичной фразой Олег Румянцев дал понять, что ни он лично, ни российская политическая элита в целом не жаждут получить «в нагрузку» к Беларуси «славянского интегратора».

Союзное гражданство, о котором идет речь в проекте, -- это совсем не то же самое, что двойное гражданство. Союзное гражданство предусматривает равенство социальных прав, но в политическом плане сводится к праву избирать представителей в союзный парламент. Иными словами, гражданин Беларуси, который будет иметь союзное гражданство, не становится российским гражданином, то есть не будет иметь возможности избирать и быть избранным в органы власти Российской Федерации. Даже в местные. *«Не нужно портить друг другу политическую картину»* -- сказал г-н Румянцев. Таким образом, даже при введении союзного гражданства остаются серьезные барьеры на пути возможного «похода на Кремль» из Минска.

По поводу предложения президента Лукашенко провести в двух странах референдум об объединении Олег Румянцев заметил, что Россия имеет достаточно печальный опыт проведения плебисцитов и поэтому он лично не сторонник решения кардинальных проблем общественного бытия через референдумы. Он также сказал, что идею референдума пока в Москве никто из серьезных политиков не поддерживает и даже не обсуждает.

Тот факт, что проект Румянцева -- базовый, подтвердил и один из руководителей думской фракции «Яблоко». По его словам, парламентское собрание двух стран фактически уже является общим парламентом, только формируется он пока путем делегирования представителей от национальных законодательных органов, а не путем избрания населением. Ну, и решения собрания имеют рекомендательный, а не обязательный характер. По словам моего собеседника, путь от делегирования к избранию и от рекомендательных решений к обязательным -- путь вполне естественный и проделанный в свое время Европарламентом. Правда, круг полномочий общего законодательного органа должен быть, по мнению представителя «Яблока», достаточно узким и касаться в первую очередь гражданских и политических прав человека.

Более тесная политическая интеграция входит в прямое противоречие с российской Конституцией. Реально изменения в нее могут быть внесены только через референдум. Идею плебисцита в обеих странах открыто поддерживает фракция ЛДПР, при определенных обстоятельствах за нее могут высказаться и коммунисты. В то же время и проправительственная фракция НДР, и «Яблоко», и «Российские регионы», и исполнительная власть вовсе не настроены проводить всенародные плебисциты и сливаться с Беларусью в одно государство.

Как сказал представитель фракции «Яблока», «фактор Лукашенко» при этом учитывается весьма серьезно. Исполнительная власть России рассматривает президента Беларуси как прямого конкурента в случае создания новых структур власти объединенного государства. Мотивы, по которым от форсирования политической интеграции воздерживается «Яблоко», менее прагматичны. «Яблочники» считают, что объединенное государство будет менее устойчивым, чем нынешняя Россия. Главная проблема здесь -- снижение статуса белорусской управленческой элиты; именно стремление региональных элит повысить свой статус и развалило СССР -- считают представители «Яблока».

Так видят проблему некоторые думские политики. А как она видится из Минска? 9 января на брифинге в МИД Беларуси я задал вопрос о планах дальнейшей интеграции заместителю министра иностранных дел Ивану Антоновичу. Г-н Антонович ответил: *«Что касается программы «уплотнения» Сообщества -- нет такой программы. Есть неоднократно акцентируемая президентами России и Беларуси необходимость расширения экономической интеграции. Идея референдума была сказана президентом как возможная идея, на случай, если законодательные учреждения двух стран захотят выйти с такой инициативой. Каких-то конкретных планов немедленного политического слияния нет ни в МИД России, ни в МИД Беларуси. Я не помню заявлений президента, где бы он призывал форсировать политическое слияние. Я хорошо помню его формулу, высказанную во время выступления в Думе: «Мы готовы в планах интеграции пойти настолько далеко, насколько готова Россия». Но ведь там даже не уточнялось -- речь идет об экономической интеграции, которая составляет основное содержание договора о Сообществе, или имеются в виду какие-то иные варианты».*

Заместитель министра иностранных дел РБ сообщил, что знаком с проектом Олега Румянцева, упомянул он и еще об одном плане углубления интеграции, предложенном российским юристом-международником профессором Блищенко. *«Мы рассматривали эти проекты как добрую волю общественных деятелей России, как теоретические наработки,* -- сказал г-н Антонович. -- *Но нет какого-либо документа, который предлагался бы вниманию законодательных учреждений или глав государств для немедленного принятия. У г-на Румянцева интересная философско-теоретическая концепция, но это не политический документ, это нормальные теоретические проработки».*

Подведем некоторые итоги. Судя по всему, юридическая формула политической интеграции двух стран и соответственно правовой коридор для прохода Александра Лукашенко в Кремль не выработаны пока ни в России, ни в Беларуси. Более того, те схемы углубления интеграции, которые разработаны или разрабатываются в России, учитывают опасность появления белорусского президента на российских политических просторах и предусматривают механизмы нейтрализации этой угрозы. В этой ситуации и тематика возможного двойного референдума представляется не очень понятной. Разумеется, плебисцит можно провести для демонстрации воли народов к слиянию и соответственно для укрепления политических позиций тех сил, которые заинтересованы в объединении двух государств. Именно такой смысл имело всенародное голосование по вопросу об экономической интеграции с Россией на майском референдуме 1995 года в Беларуси и голосование на союзном референдуме 17 марта 1991 года. Но без точной юридической формулы объединения, да к тому же при наличии сильной политической оппозиции этому в России, результаты плебисцита никак не могут стать «последним доводом». Пример распада Союза, последовавшего за союзным референдумом, -- убедительное тому подтверждение.

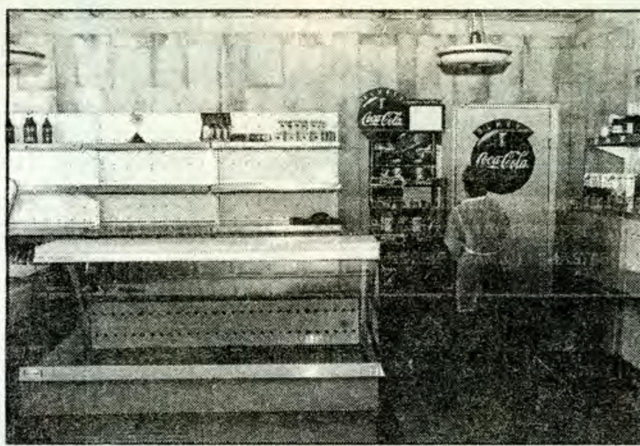
Впрочем, чисто юридическое рассмотрение политических проблем недостаточно по определению. Если проекта «собирания русских земель» нет сейчас, то это не значит, что он в одночасье не может появиться завтра. Было бы желание, а найти юристов, которые облекут его в правовые формы, можно всегда. По сообщению бывшего заместителя министра иностранных дел РБ Андрея Санникова, весной 1996 года, в ходе подготовки договора о Сообществе, всплывали проекты куда более тесной интеграции, чем тот, который в итоге был подписан в Кремле 2 апреля. Сдуть с них пыль никогда не поздно.

ТЕМА НОМЕРА: ПРОДОВОЛЬСТВИЕ

РЕЦЕПТЫ БЕЛОРУССКОЙ КУХНИ

Светлана КАЛИНКИНА

Продовольственный кризис, с которым Беларусь завершила 1996 год, государственные чиновники называют «мифичным»: дескать, его нет, не было и быть не могло, поскольку страна в состоянии сама себя обеспечить продовольствием. На официальном уровне признается, что были некоторые организационные недоработки, за которые отстранены от постов определенные должностные лица, но это не означает, что пришло время говорить о кризисе. В то же время один из высокопоставленных чиновников Минсельхозпрода на днях признался, что у него дома в морозильнике лежит около трех килограммов масла: жена государственного мужа оказалась слишком запасливой. «Я ей объясняю, что масла в магазинах будет навалом, а она мне: все брали и я взяла», -- пересказал свой «кухонный диалог» мой собеседник. Так по каким все-таки причинам исчезли с прилавков магазинов основные продукты питания -- по субъективным, как утверждает официальная пресса, или по объективным, о чем настойчиво говорят эксперты?..



Официальная статистика свидетельствует о том, что в 1996 году не произошло сколь-либо серьезных спадов в уровне производства сельскохозяйственной продукции. Хотя все же стоит отметить, что практически до октября нынешнего года объемы производства продукции животноводства были меньшими, чем в аналогичные периоды прошлого года. Однако «предновогодний рывок» обернулся 105% по мясопродукции и 113% по молочной продукции, хотя в целом объемы производства продукции животноводства будут несколько меньшими, чем в минувшем году. Потенциально здесь может крыться одна из причин продовольственного кризиса, особенно если учитывать, что уже несколько лет сельскохозяйственная отрасль отнюдь не страдает от перепроизводства. Если сравнивать показатели 1996, 1995, 1994 годов с аналогичными в конце 80-х, то цифры заставят прийти к выводу, что вся страна села на диету. И все же, видимо, главная причина не в этом.

ГЛАЗУНЬЯ ПРИ ОТСУТСТВИИ ЯИЦ

Составляющие кризиса в каждом конкретном случае разные. Так, ожидалось, что белорусские птицеводы завершат 1996 год с «умопомрачительными» показателями: осваивая новые технологии, используя импортные комбикорма и пищевые добавки, ряд белорусских птицефабрик был близок к тому, чтобы выйти на прямую ценовую конкуренцию с дешевыми «куриными окорочками Буша». Но «составляющие успеха» имели, естественно, определенную цену -- цену в СКВ. Ситуация на валютном рынке, когда удовлетворялись только избранные заявки на покупку валюты, не позволила Минсельхозпроду конвертировать белорусские рубли. Птицеводы вынуждены были перейти «на старые технологии», потому, и это естественно, имеют «старые успехи». Отсутствие кормов заставило «пустить под нож» птицу -- как результат, исчезли яйца. Угроза полной бескормицы заставила руководителей искать большие барыши, нежели это могли дать белорусские торговые предприятия, -- контейнеры с яйцами «пошли» на Россию, где цена на этот диетический продукт оказалась куда более высокой. Александр Лукашенко, проехав по магазинам и встретив бабушку, *«которая несла в сумке тысячу яиц»*, повелел работать только с белорусскими магазинами, яйца на прилавках появились. Но помог ли глава государства белорусским птицефабрикам и снял ли первопричину дефицита?..

Кстати, по данным Министерства статистики и Государственного таможенного комитета, за 11 месяцев минувшего года Беларусь экспортировала 64,7 млн.шт. яиц на сумму $9006,7 тыс., причем именно на Россию пришлось 59,8 млн.шт. А чего ожидало белорусское руководство? Ведь с Россией у нас единое таможенное пространство, и местные органы власти там не обладают правом декларирования цен на продукты питания. Мы же ограничили возможности собственных производителей в формировании реальной цены на внутреннем рынке, упразднив при этом государственные дотации и открыв границу на восток. Каждый в данных условиях выживает в одиночку, и производители приняли абсолютно верное решение, направив свой товар туда, где он имеет большую цену.

Руководству исполнительной власти, чтобы объяснить причину кризиса, сняв при этом с себя вину, только и остается, что искать бабушку с тысячей яиц в сумке...

БЛИНЫ СО ШКВАРКАМИ ПО-БЕЛОРУССКИ. КОМОМ!

Еще в начале 1996 года животноводы страдали от того, что не могли в полном объеме реализовать свою продукцию, в первую очередь мясо. Объемы потребления мяса внутри Беларуси год от года снижаются. Связано это с низкой покупательной способностью населения. Но экспортировать его за пределы страны тоже достаточно сложно, поскольку его себестоимость для белорусских мясоперерабатывающих предприятий выше розничной цены во всех близлежащих к нам странах. Поэтому каждая тонна поставленного за пределы Беларуси мяса являлась и является фактом «исключительной важности». В связи с этим белорусские производители в последние годы старались производить мяса именно столько, сколько требуется на внутреннем белорусском рынке. Причем свиноводство как крупная отрасль белорусского животноводства уже не представлена, поскольку прибыльной она является только для тех, кто реализует свою продукцию на рынках, а не через торговую сеть, контролируемую государством. Разведение крупного рогатого скота в этом плане более выгодно, поскольку позволяет реализовывать не только мясо, но и молоко.

И все же кризис с поставками мясной продукции, с одной стороны, есть, а с другой, его вроде бы и нет. На сегодняшний день, к примеру, на минском холодильнике находится 900т мяса, при этом мясокомбинаты, обслуживающие столицу, простаивают. Проблем нет только по сырокопченым колбасам, ветчине и другим дорогостоящим продуктам, в формировании цен на которые государство не вмешивается. С вареными колбасами, фаршем, пельменями проблема по-прежнему стоит достаточно остро. Заставляя производить эту продукцию, государство вынуждает мясокомбинаты работать себе в убыток, ведь цены на них декларируются местными властями, а переработчики просто «не вписываются» в эти рамки. В результате картина следующая: есть мясо, есть дефицит в торговой сети, есть мощности для производства нужной продукции, но нет росчерка пера одного из чиновников... Так и родился дефицит еще по одной -- очень большой группе -- продовольственных товаров.

Кстати, в конце 1996 года ситуация стала столь острой, что пришлось изъять из государственных резервов 500т мяса. За 11 месяцев нынешнего года в страну было завезено 16,6 тыс.т мясопродуктов, а также более чем на $500 тыс. голов скота (в основном из дальнего зарубежья). Экспорт мясопродуктов за этот же период составил 17 тыс.т, живым весом было вывезено скота более чем на $1,5 млн.

Выход из создавшейся ситуации многие видят исключительно в том, чтобы был упразднен государственный контроль над формированием цен на основные продукты питания. Но применительно к мясу стоит отметить, что это неизменно повлечет за собой снижение уровня потребления. Поэтому необходимость перехода на содержание скота с использованием современных комбикормов, витаминов, пищевых добавок, современных лечебных препаратов с повестки дня не снимается. Ведь импортное мясо дешевле не потому, что *«Запад хочет завалить нас своими продуктами питания»*, а потому что там используются современные средства для увеличения удоев и привесов. Мы, к сожалению, таковыми не располагаем. Да и, как показал опыт минувшего года, государственный контроль над валютным рынком при всем желании не позволит этого сделать.

Все вышеперечисленное имеет прямое отношение и к производству молокопродуктов. И все же здесь тоже имеются свои особенности. Так, недавнее отсутствие в магазинах масла животного объясняется исключительно тем, что торговля в свое время не смогла выкупить масло у молокозаводов, поэтому последние реализовали его (кстати, не без труда) за пределы страны. Когда наступил «час икс» и имевшиеся в торговой сети запасы были исчерпаны, выкупать было уже нечего. Можно назвать сей факт организационным просчетом, а можно вспомнить, что государство настолько ограничило возможности торговой сети, что максимально установленный уровень рентабельности просто не позволяет ей развиваться. Как результат -- дефицит средств для расчетов с поставщиками. В то же время, по решению Минсельхозпрода, перерабатывающие предприятия должны работать с покупателями на условиях предоплаты. Конечно, это требование выполняется далеко не всеми, но все же Гродненская, Брестская и Минская области уже перешли именно на такие условия работы. В них-то «продовольственный кризис» был наиболее острым.

Теперь, как утверждается, проблема с маслом снята. На период, пока белорусские молокозаводы вновь смогут обеспечить собственными силами торговую сеть этой продукцией (последнее решение значительно увеличило максимально возможный уровень цен на этот продукт, потому реализация его в Беларуси вышла из разряда убыточных), ввезено масло из-за пределов страны. Объемы импорта составляют около 180т: приблизительно равные объемы приходятся на ноябрь, декабрь прошлого и январь нынешнего года. Экспортировали же мы куда большие объемы, исчисляемые десятками тысяч тонн.

Ситуация с исчезнувшей сметаной объясняется исключительно «открытостью границ». Пользуясь предреферендумовской государственной щедростью, крупные и мелкие комивояжеры вывозили сметану на российские рынки и реализовывали там по более высоким ценам. Единственный метод, который могло противопоставить им белорусское руководство, -- отдать распоряжение молокозаводам выпускать сметану не в пластиковых пакетах, а в пластмассовых баночках: эта тара менее удобна для транспортировки в рюкзаках и сумках. В ближайшее время перебои со сметаной, поскольку цена на нее увеличена, могут быть вызваны только одним: в стремлении отказаться от импортного масла государство может обязать производителей пускать сливки исключительно на производство этого продукта.

ВОДКА И ЧАЙ БЕЗ САХАРА

Методы, которые применены для стабилизации ситуации на продовольственном рынке, не обеспечивают долгосрочной стабильности, но могут дать надежду на ближайшее сытное завтра. Сытное, но отнюдь не сладкое. Остатки сахара на складах производителей на сегодняшний день следующие: в Слуцке 3000т, в Городее -- 3000т, в Жабинке -- 9000т, в Скиделе -- 2500т, причем сырья для производства сахара нет. В зимнее время ежемесячные объемы потребления сахара составляют 17000т, так что имеющегося сахара нам хватит только на январь.

Сахарные заводы смогут начать работу не раньше марта, поскольку ближайший транспорт с 12,5 тыс.т сахара-сырца (из Бразилии) прибудет в порт, как ожидается, только 15 февраля. «Подсластить» нашу жизнь торговля может только одним способом -- закупить сахар за пределами Беларуси, но средств на это пока не имеет. Так что будет ждать. А если что -- президент найдет бабушку, которая несла из магазина в сумке сто килограммов сахара...

Специалисты видят частичное решение данной проблемы в том, чтобы расширить возможности производителей для работы на давальческом сырье. Уже в минувшем году правительство вынуждено было отказаться от жесткого запрета на подобные сделки, что астрономически увеличило показатели сахарных заводов по объемам производства. Но все же это были половинчатые меры.

Зато с чем у нас нет проблем -- так это с водкой, вернее, спиртом. За 11 месяцев 1996г. в Беларусь было ввезено 1775,4 тыс. декалитров спирта и 6451,7 тыс. декалитров водки. Суммы контрактов соответственно оцениваются в $13,8 млн. и $72,24 млн. Экспорт спирта за этот же период, по информации Государственного таможенного комитета, составил 2184 тыс. декалитров ($26,8 млн.), экспорт водки -- 5027,4 тыс. декалитров ($41,2 млн.). Эти цифры свидетельствуют о том, что Беларусь в 1996 году была транзитной территорией для импорта водки из Европы в Россию. Сопоставим цифры: согласно им Беларусь должна быть заполонена импортной водкой. Чего, впрочем, не скажешь по нашим магазинам. Значит, ввезенная в страну водка вне контроля Таможенного комитета уходила в Россию. Что же касается «отправителя», то согласно все той же статистике на долю импорта из дальнего зарубежья на категорию «горячительной» продукции приходится около $85 млн.

И все же рядовой потребитель, несмотря на опустевшие прилавки гастрономов, еще не ощутил на себе полного размера кризиса, в котором оказался продовольственный рынок страны. Традиционно белорусские сельхозпроизводители имели положительное внешнеторговое сальдо, то есть мы вывозили своей продукции больше, нежели ввозили на свою территорию. По итогам работы за 11 месяцев 1996 года объемы импорта продукции АПК более чем вдвое превышают объемы экспорта. Потому на повестку дня нашей «аграрной державы» встает вопрос продовольственной независимости государства. Специалисты, впрочем, утверждают, что это на бумаге цифры устрашают, а на деле все не так плохо. Так, если в минувшем году основными статьями импорта, как и ранее, были зерно и мука, то совершенно неожиданно как стратегически важный продукт в 1996 году к ним прибавилась водка. Мы с вами можем посмеяться, но факт остается фактом: объемы закупок зерна уменьшаются, а объемы закупок водки и спирта увеличиваются.

КОРОТКО

РЫВОК ВПЕРЕД ПО-КАЗАХСТАНСКИ

«По многим направлениям экономических и политических реформ Казахстан смог выйти вперед», -- заявил президент страны Нурсултан Назарбаев, подводя итоги 1996 года.

По его словам, впервые за 7 лет в республике остановлен спад производства. По итогам года валовый внутренний продукт и объем промышленной продукции увеличился на 0,5%, а в сельском хозяйстве -- на 7%.

Президент считает, что в 1997 году рост ВВП в промышленности составит 2,5%, а в сельском хозяйстве -- 3,5%. Глава государства отметил, что второй год в республике продолжается наращивание экспортного потенциала, положительное сальдо внешнеторгового оборота составило $1,8 млрд., предполагается, что в 1997 году оно увеличится на 8,8%.

Средняя зарплата в республике составляет сейчас 7700 тенге ($/73 тенге). Ее рост в будущем году должен составить 2-3%. По оценке президента, инфляция в 1997 году не превысит 17,5-18%.

СТАБИЛИЗАЦИЯ ПО-ЭСТОНСКИ

«Для Эстонии уходящий год был годом стабилизации», -- сообщил премьер-министр страны Тийт Вяхи.

В экономике наиболее важным достижением он назвал увеличение, по предварительным данным, валового внутреннего продукта на 3%. В три раза по сравнению с 1994 годом сократились темпы инфляции, уменьшились процентные ставки в коммерческих банках.

Премьер считает возможным увеличить в 1997 году валовый внутренний продукт еще на 4-5%. Важной экономической задачей он назвал также продолжение земельной реформы.

ПРЕДПРИИМЧИВОСТЬ ПО-УЗБЕКСКИ

В Узбекистане объем промышленного производства возрос в 1996 г. на 6%, а внешнеторговый оборот -- на 40% и составил $8,3 млрд., заявил президент Узбекистана Ислам Каримов, выступая в Ташкенте на встрече с дипломатами и прессой.

Он сообщил также, что страна собрала 3,5 млн. тонн хлопка-сырца. Инвестиции в узбекскую экономику оцениваются главой государства в $6 млрд. Среднегодовая инфляция в Узбекистане в 1996 г. составила 60%. Однако президент надеется, что в 1997 году она снизится до 26-27%. Президент также сообщил, что в 1996 году Узбекистан получил свыше 60т золота, золотовалютные резервы страны выросли до $1,5 млрд. В 1997 году Узбекистан собирается повысить добычу золота, для чего в новом добывающем Приташкентском районе ведутся работы совместно с японской «Мицуи» и американской «Ньюмонт майнинг».

КИРГИЗСКИЙ ОПТИМИЗМ

В Киргизии в 1996 году впервые за 5 лет остановлен спад производства и достигнут его рост на 5%, хотя в целом это не сказалось на благосостоянии народа. Об этом заявил на круглом столе в Бишкеке президент Аскар Акаев.

По оценке Акаева, полностью преодолеть негативные явления в экономике пока не удалось -- продолжается рост инфляции (35%). Однако в 1997 году будут предприняты меры по стабилизации сома, а минимальный уровень заработной платы и пенсий повысится на 30%.

В 1997 г. глава государства рассчитывает на 10-процентный рост внутреннего валового продукта и повышение жизненного уровня населения в 2-2,5 раза. *«В 1997 году мы хотим добиться уровня инфляции до 15% годовых и стабилизировать курс на нынешнем уровне 15-17 сомов за $1»*, -- подчеркнул президент.

Аскар Акаев возлагает надежды на *«новые динамичные отрасли национальной экономики»*: горно- и золотодобывающую. Месторождение в Кумторе в 1997 году даст первые килограммы золота.

ГРУЗИНСКИЕ РЕФОРМЫ

В Грузии в 1996 году инфляция была ограничена на уровне 1% в месяц, и стабильный курс национальной валюты был признан на международном уровне. Об этом заявил в радиообращении Эдуард Шеварнадзе.

На его взгляд, не менее существенными экономическими итогами 1996 года стали «хлебная» и «энергетическая» реформы.

В минувшем году, по утверждению президента, в республике завершился процесс массовой приватизации, население выкупило на ваучеры государственного имущества на сумму $144 млн. В результате проведенной земельной реформы более миллиона сельских семей и 300 тысяч горожан стали собственниками земли.

По сведениям президента, в 1996 году в Грузии удалось достичь высоких темпов развития практически всех отраслей производства: в промышленности рост производства составил 110%, в сельском хозяйстве по сравнению с 1995 годом произведено больше на 23% зерна и на 17% овощей, винные заводы переработали на 27 тысяч тонн винограда больше, чем в 1995 году, за пределами Грузии реализовано около 15 тысяч тонн чая, в республике почти вдвое увеличилось поголовье скота.

По материалам агентства «Интерфакс».

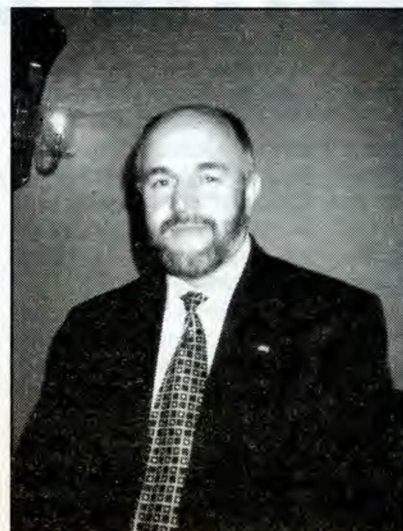
ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ЧЕЧНЯ: ЕЩЕ НЕ ЗАГРАНИЦА, УЖЕ НЕ РОССИЯ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ

Кампания по выборам президента в Чечне поставила на первый план в чеченской проблеме «личностный фактор». Это, однако, не означает, что с повестки дня сняты первоначальные причины чеченского кризиса.

На вопросы корреспондента «БДГ» отвечает министр иностранных дел Чеченской Республики Ичкерия Руслан ЧИМАЕВ.



-- Сегодня Россия предлагает Чечне так называемый «особый статус». Как Вы относитесь к такому предложению?

-- Нам Россия ничего не предлагает. Разговоры об «особом статусе» были актуальны до известных событий. Сегодня Россия предложила Чечне просто свободную экономическую зону. На что я ответил очень резко: никаких экономических зон нам не нужно, мы можем пойти только на заключение двустороннего договора об экономическом сотрудничестве. Вообще Чечня может согласиться на очень глубокую интеграцию с Россией, даже большую, чем Татарстан, потому что мы сами в этом заинтересованы. Но оформим все эти отношения только двусторонним договором. Для нас это очень важно, потому что в Чечне погиб каждый десятый житель. Мы не можем позволить себе предать их память. И «особый статус» Чечне не нужен -- нам нужно, чтобы мы были просто нормальным государством, таким, какими являются и Беларусь, и Украина, и Казахстан, и Россия.

-- Насколько реальны надежды на это?

-- Они уже сбылись: в статусе самостоятельного государства мы существуем с 1991 года. Другое дело, что этот статус не оформлен юридически. Но он оформлен фактически, и первой его признала Россия -- с 1994 года мы заключили с ней ряд договоров. Самым значительным был договор о выводе российских войск с территории Чечни с разделом вооружений поровну -- 50 на 50. То есть по этому договору половина вооружения осталась нам, а половину вывозила российская сторона. И российские войска были выведены из Чечни раньше, чем из Украины, Германии, Польши и Беларуси. Это свидетельствовало о том, что Россия признает нас де-факто. Были заключены соглашения о таможенной деятельности, о воздушных и железнодорожных перевозках, а также договоры местного значения: между заводами, объединениями и так далее.

Видимо, такая ситуация сохранится и впредь. Если, конечно, в Москве не поймут, что она унизительна прежде всего для самой России как для великой державы. Всем миру станет окончательно ясно, что Россия не хочет отпускать Чечню, но и не может ее вернуть. А нам в принципе это не дает ничего: ну, признают нас де-юре, ну, вывесим мы где-то флаг -- для нас это не главное. А России, чтобы выйти из этого положения, проще было бы первой признать Чечню государством, ближайшим союзником, широко интегрированным с Россией, членом Содружества Независимых Государств.

-- Как давно Вы являетесь министром иностранных дел Чечни?

-- Я работаю в МИД Чечни с первых дней его существования. Когда избрали парламент и президента, было сформировано правительство и образован МИД. Я принимал участие во всех политических событиях, связанных с восстановлением чеченского государства. Создал Партию государственной независимости и сейчас являюсь ее лидером. В свое время был членом ОКЧН -- Общенационального конгресса чеченского народа, который в принципе и привел к власти нашего президента и парламент. В 1992 году стал заместителем министра иностранных дел. Весной этого года назначен министром иностранных дел. До июля был в Чечне, а затем выехал из страны с заданием провести информационную работу (о ней сейчас уже можно говорить) по подготовке акции захвата или освобождения Грозного, Аргуна и Гудермеса.

-- Рассматриваете ли Вы свои представительства за рубежом, в частности, в Варшаве, как дипломатические площадки? В каких странах работают такие представительства?

-- Конечно, все эти представительства для нас являются дипломатическими. Ведомственно представители подчинены мне как министру иностранных дел, и документы, которые у них имеются, выданы нашим внешнеполитическим департаментом. Но называются такие представительства информационными центрами. Нам просто не хочется доставлять международные неприятности странам, в которых они находятся. Но даже если бы мы захотели получить дипломатический статус, то Польша, например, не согласилась бы представить наши информационные центры как дипломатические представительства. Мы это понимаем. Хотя Москва недавно делала такие заявления (*о разрыве дипломатических отношений со странами, которые откроют у себя дипломатические площадки Чечни* -- **прим. ред.**), они не были спровоцированы. Мы нигде не заявляли, что эти представительства являются дипломатическими. Масхадов просто заявил, что если с Россией будут нормальные, цивилизованные отношения, то наши сегодняшние представительства будут преобразованы в посольства. Реакция МИД России непонятна. Кстати, Москва аналогичным образом отреагировала и на недавнюю конференцию по Чечне, хотя презентацию круглого стола мы проводили в Польше еще в августе, затем эта конференция была проведена в Стамбуле. Там она проходила с участием турецких министров. Открывать ее должен был президент Турции, правда, он куда-то срочно отъехал, так что открывали конференцию другие высшие должностные лица страны. Тогда МИД России не делал никаких заявлений. Возможно, после круглого стола в Польше появились некие местные, «московские» причины, потому что в столице России нынешние руководители больше реагируют на свои внутренние разборки, чем на происходящее в мире. И когда меня в Варшаве попросили прокомментировать заявление российского МИД, то я ответил, что в Москве, наверное, кто-то встал не с той ноги и решил, что «чеченцев надо проучить».

У нас около 15-20 представителей за рубежом. Они размещены в основном в Европе. Некоторые информационные центры были созданы еще до войны, как, например, в Польше -- польско-чеченский торговый центр. Когда 15 декабря 1994 года началась война, я связался с его руководителем Рамзаном Ампукаевым и сказал, чтобы они бросали свои экономические дела и переходили к политической работе. Нужно было довести до мира и до Польши то, что творилось в Чечне, и к чему это могло привести. Мы пытались убедить мировую общественность, что не будет быстрой победы россиян, и война не завершится столь красиво, как того хотел Грачев.

Власти Кракова и Варшавы пошли нам навстречу, и в Польше были организованы информационные центры: с помещениями, флагами и т.д. В других странах у нас просто находится представитель -- иногда с офисом, иногда без него. Но у таких представителей есть специальный мандат, они связываются с местной прессой, с МИД, и через них мы осуществляем двустороннюю связь с этими государствами.

В Варшаве также открыт чеченский информационный центр, для которого городское собрание Варшавы предоставило помещение в «Сталинском доме» (*Дворец культуры и науки* -- **прим. ред.**), председателем которого является мой официальный представитель. Представительство должно быть аккредитовано в МИДе, а мы такой аккредитации не имеем. И название «представительство» -- неполитическое, т.е. неофициальное. В ответ на демарш российского МИД польское министерство поспешило заявить, что Чечня -- это внутреннее дело России. Хотя я считаю, что этим польский МИД, как говорится, показал себя большим католиком, чем Папа Римский. Ведь даже в России у нас есть представительство, есть представитель президента Яндарбиева в Москве, т.е. политический представитель. И Россия признала, что, во всяком случае, до 2001 года она не будет претендовать на право считать нас своим субъектом. То есть Чечня -- это уже явно не внутреннее дело России, ведь статус Чеченской Республики под вопросом. Так что позиция польского МИД в этом случае более «московская», чем позиция самой Москвы.






FINLANDIA
VODKA OF FINLAND

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

«ОЛИМП» ПОКА НЕ МОЖЕТ ЗАКРЕПИТЬСЯ НА ВЕРШИНЕ

Отдел информации «БДГ»

На прошлой неделе после долгих переговоров удалось согласовать очередной вариант создания в Беларуси коммерческого банка с участием РАО «Газпром». Остается надеяться, что согласованный вариант станет окончательным.

Больше года длится эпопея с покупкой «Газпромом» финансовой структуры в нашей стране. «БДГ» внимательно следила и подробно описывала эту долгую и полную интриг историю. Несколько банковских групп пыталось перехватить деньги российских инвесторов у банка «Олимп», который был выбран россиянами в качестве партнера, и продаться «Газпрому» и «Газпромбанку». В бой был брошен даже президент Александр Лукашенко.

Последние несколько месяцев наиболее реальной альтернативой «Олимпу» считали «Белинвестбанк». По крайней мере в Национальном банке параллельно прорабатывали два варианта создания банка с участием «Газпрома»: на базе «Олимпа» и на основе «Белинвестбанка». Однако на прошлой неделе белорусские участники этой истории согласились на первоначальный вариант. «Газпром» открывает в Беларуси банк на основе АКБ «Олимп», но меняется название банка.

ПЕТР ПРОКОПОВИЧ В ОЧЕРЕДНОЙ РАЗ ШОКИРОВАЛ БАНКОВСКОЕ СООБЩЕСТВО

В середине прошлой неделе первый вице-премьер правительства Петр Прокопович собрал у себя на совещание руководителей всех белорусских банков. В самом конце длившегося несколько часов разговора вице-премьер предложил банкирам назвать наиболее уважаемых и квалифицированных банкиров Беларуси.

Это была первая встреча руководителей банков с Петром Прокоповичем, после того, как он переехал из здания президентской администрации в Кабинет Министров. Разговор, носивший общий характер, завершился совершенно неожиданно. Банкирам раздали небольшие листочки бумаги и попросили написать имена тех руководителей банков, которые пользуются наибольшим уважением. По нашим данным, тройку лидеров составили Геннадий Алейников, Тамара Винникова и Николай Раков (фамилии поставлены по алфавиту). Руководители банков единодушно восприняли просьбу Петра Прокоповича как поиск нового председателя правления Национального банка (кстати, Тамара Винникова в собрании не участвовала). Эти подозрения усилило признание Александра Лукашенко в том, что в ближайшее время он намерен сменить руководство Национального банка.

Однако Петр Прокопович так пояснил корреспонденту «БДГ» суть своего шокировавшего банкиров замысла: «*Собрание было сделано по просьбе банкиров, по просьбе Ассоциации банков, поскольку они сами хотели встретиться и поговорить. Я проводил не опрос банкиров. Это было просто рейтинговое голосование, чтобы знать, кто в банковских кругах пользуется наибольшим авторитетом. Результаты этого опроса нигде не публикуются и их никто не знает. Это надо для работы*».

«МИНСККОМПЛЕКСБАНК» -- СПОРЫ СРЕДИ АКЦИОНЕРОВ?

Последнее время все чаще появляется информация о конфликте среди акционеров «МинскКомплексБанка».

Формально причиной конфликта председателя правления банка Евгения Кравцова с некоторыми акционерами «МинскКомплексБанка» явилось то, что руководство банка до сих пор не прошло аттестацию в Национальном банке. Однако конфликт, похоже, намного серьезнее. Это подозрение вызвано тем, что появляется секретная документация банка.

Это второй случай за последний год утечки из банков конфиденциальной информации «убойного действия». Первый -- дискета из одного белорусского банка с подробной информацией о финансовых вложениях за рубежом многих известных белорусов.

Пока неизвестно, чем завершится конфликт в «МинскКомплексБанке», но руководство самого банка настроено оптимистически. Что же касается ситуации в «КомплексБанке», который объединился недавно с «Бресткомбанком», то его финансовое положение не вызывает у экспертов НБ какого-либо беспокойства.

Отдел финансовых институтов «БДГ».

РЕТРОСПЕКТИВА

ИДЕОЛОГИИ РОЖДАЮТСЯ И УМИРАЮТ — БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА ОСТАЕТСЯ

Игорь ВОРОБЬЕВ

В январе-феврале Национальный и коммерческие банки Беларуси планируют провести целый комплекс мероприятий, посвященных 75-летнему юбилею банковской системы страны. Как считают в Нацбанке, история становления и развития банковской системы Беларуси началась 3 декабря 1921 года. Именно тогда Совет народных комиссаров БССР принял постановление об организации в Минске Белорусской конторы Государственного банка. Спустя месяц, 3 января 1922 года, это ведомство начало функционировать. Позже открылись местные отделения в Витебске, Борисове, Бобруйске, Могилеве, агентства в Слуцке, Мозыре, Орше, Климовичах, Полоцке.

Как и во всем бывшем СССР, в Беларуси в 1922--1925 гг. создавались банки, обслуживающие отдельные отрасли народного хозяйства, а также коммерческие банки. В это время начали действовать филиалы общесоюзных акционерных банков: Промбанка, Всесоюзного кооперативного банка, а с 1936 г. -- Торгбанка. Тогда же сформировалась и система местных банков. В 1923 году открылся Гомельский рабочий банк, который в 1924г. был преобразован в местный коммунальный банк. В 1925г. был создан Белкоммунбанк. Частному капиталу было разрешено открывать товарищества взаимного кредита.

Основная масса кредитных вложений в народное хозяйство Беларуси в конце восстановительного периода шла через Госбанк (45,8% всех кредитов и 56,4% краткосрочных). Вложения Белсельбанка составили соответственно 28,5% и 20,6%, коммунальных банков -- 18,2% и 15,8%. Кредиты Промбанка и Всекомбанка в целом составили 6,1% и 5,4%.

В результате кредитной реформы 1930--1932 гг. акционерные банки и сельскохозяйственные кредитные учреждения были ликвидированы. С уничтожением частного сектора исчезли и товарищества взаимного кредита.

В результате перестройки банковской системы с 1932 года в Беларуси стали функционировать Коммунальный банк, конторы с филиалами Госбанка СССР, Промбанка СССР, Сельхозбанка СССР (все до 1959 г.), Торгбанка СССР (до 1957 г.). В предвоенном 1940 году в Беларуси работали 10 областных контор и 184 отделения Госбанка. В них работало более 4000 человек.

25 июня 1941 года Белорусская контора Госбанка была эвакуирована в Тамбов, в ноябре -- в Караганду, а в марте 1942 г. она переехала в Горький. 9 сентября 1943 года по распоряжению СНК СССР контора была закрыта. В октябре 1943 года ее работа была возобновлена, в декабре того же года она переехала в Гомель, а в июле 1944 г. -- в Минск.

В 1959 году проводилась очередная реорганизация кредитной системы. Были упразднены специализированные банки, а их функции переданы Госбанку и Стройбанку СССР. Изменилась и структура кредитных вложений. Если в 1961 году их доля в общем объеме составляла в промышленности 30,4%, в торговле и заготовках -- 47,9%, в сельском хозяйстве -- 9,6%, то в 1981 г. -- 33,4%, 21,8% и 23,4% соответственно. За счет краткосрочных кредитов стало формироваться более половины всех оборотных средств, а в ряде отраслей легкой, пищевой, мясо-молочной промышленности, в заготовительных организациях -- 60-90%.

Крупную реорганизацию банковская система Беларуси пережила и в 1987 году. Были учреждены белорусские республиканские банки со своими филиалами Госбанка, Внешэкономбанка, Сберегательного банка, Промстройбанка, Агропромбанка, Жилсоцбанка СССР, которые действовали на принципах хозяйственного расчета и самофинансирования.

Принципиально новый этап в развитии банковской системы Беларуси начался с обретением страной независимости. В декабре 1990 г. были приняты законы «О Национальном банке» и «О банках и банковской деятельности». Все учреждения банков СССР на территории Беларуси были объявлены собственностью государства. На базе Белорусского республиканского банка Госбанка СССР создан Национальный банк Республики Беларусь. Специализированные государственные банки преобразованы в акционерные коммерческие банки.

Сегодня банковская система Беларуси насчитывает 37 коммерческих банков, в числе которых 6 совместных, с участием иностранного капитала, и 2 филиала иностранных банков со 100%-ным иностранным капиталом. И если в 1993-1994 гг. наблюдалась тенденция к увеличению числа коммерческих банков, то в последние годы ввиду нестабильного инвестиционного климата их становится меньше.

Активы банковской системы выросли с начала 1996 года на 83,05% и составили на 1 декабря BLR 77,615 трлн. В пятерку крупнейших вошли «Беларусбанк» -- BLR 28,683 трлн., «Белагропромбанк» -- BLR 15,73 трлн., «Белпромстройбанк» -- BLR 9,19 трлн., «Приорбанк» -- BLR 5,237 трлн. и «Белвнешэкономбанк» -- BLR 4,62 трлн. Кредитные вложения увеличились на BLR 8,668 трлн., до BLR 26,583 трлн., причем около половины из них пришлось на предприятия промышленности. Доля просроченной, пролонгированной и сомнительной задолженностей достигла 14,1%, превысив по абсолютным размерам собственный капитал банков. В результате банки не рискуют наращивать кредитные вложения, доля которых в активах неуклонно снижается. Привлеченные средства банков увеличились за 11 месяцев прошлого года с BLR 12,096 трлн. до BLR 32,713 трлн. Кредитные вложения не превышают суммы привлеченных средств. Прибыль составила BLR 563,892 млрд. Однако, по мнению специалистов Нацбанка, свободный остаток прибыли в системе коммерческих банков с учетом допущенных убытков в 1995 году и использования прибыли в минувшем составил BLR 83,9 млрд. Совокупный собственный капитал белорусских банков вырос с начала года на 4,69%, до BLR 3,294 трлн., уставный фонд -- на 15,92%, до BLR 1,393 трлн. Однако, учитывая, что инфляция за 11 месяцев 1996 года составила 30%, как собственный, так и акционерный капитал реально уменьшился.

В связи с тем, что показатели работы коммерческих банков в прошлом году были не слишком успешными, в 1997 году Национальный банк намерен реформировать финансовый сектор. Для этого планируется:

-- усовершенствовать законодательные и нормативные акты;

-- ликвидировать неплатежеспособные банки;

-- оказать помощь в сборе недействующих кредитов, выданных данными банками, и тем самым ускорить процесс реорганизации или ликвидации неплатежеспособных предприятий;

-- поддержать развитие небанковских финансовых учреждений.

Показатели состояния банковской системы в 1996 году (млн.BLR)

Дата	Сумма активов (по балансу)	Собствен. капитал (факт)	Уставный фонд (факт)	Прибыль (+) Убыток (-) (текущая)	Кредитные вложения: Всего	Кредитные вложения: в т.ч., просрочен.е пролонгир. сомнительн.	Кредитные вложения: Удельн. вес	Привлеченные средства: Всего	Привлеченные средства: в т.ч. от других банков	Привлеченные средства: Удельн. вес	Темпы роста капитала к 1.01.96 г.	Доля кредитов в активах
1.01.96	42401004,9	3147312,6	1202124,0	1005667,5	17914684,6	2120762,4	11,8%	20627289,7	2736301,6	13,3%		42,3%
1.02.96	44699301,2	2752419,0	1420192,4	-93113,4	17563504,7	2418485,8	13,8%	20115125,9	1636356,1	8,1%	87,5%	39,3%
1.03.96	45972363,1	2789172,2	1264200,3	-131510,8	17593743,7	2624030,2	14,9%	21406285,0	2018505,6	9,4%	88,6%	38,3%
1.04.96	49174411,4	2602046,9	1268975,5	-60952,4	19049947,2	2235729,1	11,7%	22803704,6	2096112,9	9,2%	82,7%	38,7%
1.05.06	51957497,9	2404738,4	1288949,4	-69905,9	20073365,9	2798165,8	13,9%	24133783,8	2190816,2	9,1%	76,4%	38,6%
1.06.96	55519951,0	2495485,3	1299144,1	27729,3	20987437,6	3008516,5	14,3%	20702758,0	1957082,3	9,5%	79,3%	37,8%
1.07.96	55863130,6	2667801,9	1302986,2	97950,6	21119770,0	3187991,1	15,1%	27752963,0	1994195,8	7,2%	84,8%	37,8%
1.08.96	59812030,4	2644247,0	1277946,0	223653,4	21153426,5	3267232,5	15,4%	26660942,8	2171097,3	8,1%	84,0%	35,4%
1.09.96	67768145,2	2821614,4	1293595,1	243632,3	23902329,9	3416370,5	14,3%	29830013,2	2857524,6	9,6%	89,7%	35,3%
1.10.96	71519600,0	2986932,8	1363905,9	298853,6	24510341,3	3650536,8	14,9%	30950379,9	3155668,2	10,2%	94,9%	34,3%
1.11.96	75099507,8	3026534,5	1387139,7	447471,5	26282388,0	3695859,8	14,1%	32476896,5	3279115,2	10,1%	96,2%	35,0%
1.12.96	77615059,3	3294799,1	1393461,5	563891,7	26583393,3	3747216,4	14,1%	32713550,2	3047026,0	9,3%	104,7%	34,3%

Мониторинг центра банковских исследований АББ.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ПРИНЦИПИАЛЬНО НОВАЯ РАБОТА. НО ПОЧЕМУ-ТО НАПОМИНАЕТ СТАРУЮ

Павел ШЕРЕМЕТ



В начале января было официально объявлено о грядущих кадровых изменениях в главном банке страны... Минувшая неделя ознаменована принятием решения по регулированию ситуации на валютном рынке... Ассоциация белорусских банков намерена в ближайшее время обратиться к президенту Беларуси с изложением своих подходов к ситуации в банковском секторе страны... Не слишком ли много событий для столь короткого периода?

На вопросы «БДГ» отвечает председатель правления Национального банка Беларуси Тамара Винникова.

-- На днях приняты новые рамки валютного коридора. Означает ли это, что в валютной политике государства все остается по-прежнему, что идея либерализации курсообразования оставлена?

-- Утверждение, что на территории Беларуси остается валютный коридор, -- это неправильное толкование. В действительности сейчас проводится совершенно иная, новая для нашего государства работа. Мы проводим работу по синхронизации, выравниванию, единой направленности экономических реформ в нашем государстве и России. В связи с этим мы представили правительству и президенту свое видение того, от какого момента девальвации национальной валюты нужно осуществлять эти синхронизационные мероприятия. Поэтому сейчас отрабатывается не курс, не коридор. Отрабатывается порог, от которого будет девальвироваться национальная валюта в плановом режимном порядке. Наши предложения сводились к тому, чтобы «привязаться» к российскому рублю. Но прежде чем осуществить такие мероприятия, мы должны согласовать их с руководством России. Поэтому коридора еще нет, есть отработка единой методики девальвации национальной валюты.

-- Однако в России и Беларуси существует принципиальная разница в подходах к курсообразованию. Будет ли в этом смысле достигнута синхронизация политики?

-- В настоящее время в России 90% валюты продается на межбанковском рынке и лишь 10-12% продается официально с участием Центрального банка. У нас в настоящее время 50% валюты продается на межбанковском рынке и 50% на валютной бирже Нацбанка. Но мы все-таки разрешили межбанковский рынок, и последние сводки показывают, что там довольно большой объем торгов. Здесь мы достигли понимания со всеми экономическими ведомствами, с главой государства провели либерализацию. В противном случае Россия никогда не согласилась бы на привязку курса нашего рубля к российской валюте. Ведь для этого требуется, чтобы белорусская валюта активно участвовала во внешнеторговом обороте, чтобы она была устойчива по отношению к российскому рублю, чтобы в государстве была предсказуемая экономическая политика, обеспечивающая устойчивые цены...

-- Сейчас ведется много разговоров о том, что Беларусь для поддержания конвертируемости белорусского рубля и проведения работ по привязке к российскому рублю должна получить технический кредит от России . О каких суммах идет речь, и какова вероятность получения этого кредита?

-- Мы работаем с коммерческими банками, а не с российским правительством или Центробанком. И такой кредит уже получен -- это $100 млн. Но намерены на нормальных рыночных основах продолжить эту работу.

-- После годичной борьбы за курс белорусского рубля в рамках валютного коридора, что вызвало резкое ухудшение ситуации на финансовом рынке, Нацбанк и правительство вновь начинают говорить о либерализации. Ради чего были жертвы: валютная биржа, потеря свободы курсообразования и т.д.?

-- Да, действия органов государственной власти не всегда были согласованными, не всегда профессионально были расставлены кадры... И все же жизнь и фактическое положение дел доказали, что от традиционных способов, методов и инструментов, которые существуют во всем мире и способствуют экономическому росту государства, никуда не уйти. Теперь нам дано больше прав. Так, глава государства позволил Национальному банку и правительству самостоятельно определять экономическую политику, согласовывая лишь основные параметры, влияющие на те или иные моменты социальной жизни. Эта самостоятельность должна дать достаточно хороший результат.

-- Сейчас много слухов о Вашем дальнейшем карьерном движении: либо вверх -- на должность премьера, либо рокировка -- и пост посла, либо Вы просто оставите пост председателя правления Национального банка. Как Вы относитесь к возможности назначения главой правительства?

-- Отношусь отрицательно. В нашем государстве очень много талантливых руководителей -- сильных, способных двигать экономические реформы. Но, как вы знаете, очень многие -- мужчины! -- уже отказались от этой должности. Я полагаю, что если мужчины не хотят на свои плечи взять такую нагрузку, то женщине будет еще более сложно.

МЕЖБАНКОВСКИЕ ТОЛКИ

РУБЛЬ СТАНОВИТСЯ ВСЕ НЕВЕСОМЕЕ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Развитие событий на внутреннем валютном рынке Беларуси в начале 1997 г. неожиданным назвать трудно. 8 января было принято совместное постановление правительства и Нацбанка «О некоторых мерах валютного регулирования на территории РБ».

В конце 1996 г. Национальный банк утвердил «Основные направления кредитно-денежной политики РБ на 1997 г.». В качестве одной из мер по либерализации белорусского валютного рынка главный банк страны планировал с 1 января 1997 г. перейти к формированию официального курса национального рубля на основании соотношения спроса и предложения на МВБ при полном прекращении регулирования спроса на бирже путем осуществления предварительного отбора. Можно предположить, что задуманное начало осуществляться уже на первых биржевых торгах,-- спрос на валюту стал превышать предложение.

3 января объем спроса по доллару США составил $4,379 млн., при этом предложение ограничилось $2,021 млн. Курс доллара в этот день подрос на 400 пунктов и составил BLR 15900/$. Рост его продолжился во все последующие биржевые сессии. К 10 января он достиг BLR 16500/$. Значительное превышение спроса над предложением и динамика роста курса на торгах по данному инструменту являются прямым следствием значительного отставания биржевого курса от реальных значений. В связи с этим уже в ближайшее время руководство страны снова столкнется с необходимостью пересмотра верхней границы валютного коридора, который вряд ли станет долговременным. В случае подобного развития событий на МВБ реальной становится угроза возврата к системе административного ограничения спроса, а последствия подобной политики в Беларуси уже известны.

В результате ситуация на валютном рынке начнет напоминать положение декабря 1996 г., и правительство, получив небольшую отсрочку, будет вынуждено искать новые пути выхода из кризиса. С той лишь разницей, что ситуация с национальной валютой может стать значительно сложнее.

К событиям прошедшей недели следует отнести решение Нацбанка о введении с 1 января 1997 г. единой формы документа, разрешающего вывоз за пределы таможенной территории Беларуси и России иностранной валюты.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 20.12.96

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
08.01.97	97835	43963	43963	2.8700	18
09.01.97	68085	32213	32213	2.9100	16
10.01.97	98158	72786	72786	294800	18
***	264078	148962	148962	2.9066666667	17
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
08.01.97	39	808	352	14200.0000	10
09.01.97	35	218	35	14150.0000	8
10.01.97	1042	59	64	14150.0000	7
***	1116	1085	451	14166.666667	8
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
08.01.97	2830	1468	1481	16100.0000	18
09.01.97	4335	2773	2773	16300.0000	19
10.01.97	3322	2322	3326	16500.0000	21
***	10487	6563	7580	16300.000000	19
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
08.01.97	242	242	242	10300.0000	9
09.01.97	1561	1013	1013	10330.0000	12
10.01.97	638	101	101	10450.0000	11
***	2441	1356	1356	10360.0000000	11
**** - суммы; спроса, пр-ния и объема торгов средние; курс и число участников*					

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ, тел.29-26-50, факс 29-25-56

НОВОСТИ

ФИЛИАЛ БАНКА «ИНКО» ПРИКАЗАЛ ДОЛГО ЖИТЬ

В ближайшее время в банковской системе Беларуси станет еще одним банком меньше. Вслед за АКБ «Объединенный капитал» о самоликвидации объявил филиал АБ «ИНКО».

Решение о ликвидации минского филиала правление акционерного банка «ИНКО» приняло 6 декабря 1996 г. Подобный шаг киевское руководство банка объясняет грядущей реорганизацией банка «ИНКО» (г. Киев).

Согласие Национального банка Беларуси на прекращение деятельности минский филиал АБ «ИНКО» получил 10 января 1997 года.

СПРАВКА «БДГ»
На 1.12.96 г. активы филиала АБ «ИНКО» составляли BLR 51184 млн., собственный капитал -- BLR 14762,6 млн. (в т.ч. уставный фонд -- BLR 15204,8 млн.).

В ЖЕЛЕЗНЫХ ОБЪЯТЬЯХ ГОСУДАРСТВА

9 января состоялась очередная встреча представителей средств массовой информации с работниками Нацбанка Беларуси. На этот раз о своей работе журналистам рассказали служащие департамента экономических исследований.

Департамент принимает участие в выработке и отслеживании денежно-кредитной политики страны. Бывший начальник управления экономических исследований Петр Лютко сказал: *«В том, много или мало денег находится в обращении, повинна и наша структура. В последнее время нам не всегда удается отстоять ту позицию, которая, на наш взгляд, является правильной. Мы ощущаем все большее давление со стороны государственных структур. Вопросы о том, сколько давать экономике пустых денег, под какие проценты, кому и на каких условиях -- всегда вызывают большие споры и зачастую решаются не в нашу пользу».*

Отдел финансовых институтов «БДГ»

ОФИЦИАЛЬНО

ДЕПОЗИТАРИИ МОГУТ СТАТЬ УПОЛНОМОЧЕННЫМИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Правление Национального банка утвердило Положение «Об уполномоченных депозитариях». Документ определяет основные требования к депозитариям, обслуживающим рынок государственных ценных бумаг и ценных бумаг Нацбанка, принципы отбора депозитариев и основные правила их деятельности.

Положение применяется в случаях, когда в соответствии с законодательством, регулирующим выпуск и обращение государственных ценных бумаг и ценных бумаг Нацбанка, обслуживание их владельцев может осуществляться через уполномоченные депозитарии.

Уполномоченные депозитарии определяются Нацбанком по согласованию с Министерством финансов на основании требований, предъявляемых к ним настоящим Положением. *Уполномоченный депозитарий* -- депозитарий, заключивший договор с Нацбанком на выполнение функций по учету движения государственных ценных бумаг и ценных бумаг Нацбанка. Нацбанк осуществляет зачисление ценных бумаг на счета «депо» уполномоченных депозитариев по итогам аукционов по первичному размещению; перевод ценных бумаг со счета «депо» одного депозитария на счет «депо» другого депозитария в ходе их обращения на вторичном рынке; контроль за количеством обращаемых на рынке ценных бумаг указанных видов.

Для регистрации в качестве уполномоченного депозитария юридическое лицо подает в управление ценных бумаг Нацбанка необходимые документы, перечень которых указан в Положении. Заявление на регистрацию уполномоченного депозитария рассматривается Нацбанком в месячный срок после представления полного пакета документов. При соответствии всех документов требованиям данного Положения Нацбанк заключает с юридическим лицом договор на выполнение функций уполномоченного депозитария.

Положением предусмотрен ряд требований к уполномоченному депозитарию. Так, согласно документу им может быть юридическое лицо, резидент Беларуси, который является профессиональным участником рынка ценных бумаг и первичным инвестором по государственным ценным бумагам и ценным бумагам Нацбанка, а также имеет лицензию на депозитарную деятельность, выданную Инспекцией по ценным бумагам. Продолжительность работы в качестве депозитария до момента подачи заявления должна быть не менее шести месяцев, для банковского депозитария -- не менее двух месяцев.

Уполномоченные депозитарии обязаны проводить учет движения государственных ценных бумаг и ценных бумаг Нацбанка, учитываемых на счетах клиентов. Нацбанк зачисляет ценные бумаги, размещенные во время аукциона, на счета «депо» уполномоченных депозитариев, одновременно сообщая им объем покупки ценных бумаг первичными инвесторами, стоящими у них на обслуживании. Далее уполномоченные депозитарии зачисляют ценные бумаги на счета «депо» первичных инвесторов -- своих клиентов в течение 1 рабочего дня после их представления. Все операции по переводу ценных бумаг по счетам клиентов могут производиться при биржевой торговле, на внебиржевом рынке, при обременении ценных бумаг обязательствами.

Уполномоченные депозитарии учитывают и контролируют количество ценных бумаг на счетах своих клиентов и регистрируют сделки, совершаемые ими при продаже ценных бумаг. Переводы ценных бумаг со счета «депо» клиента одного депозитария на счет «депо» клиента другого депозитария осуществляются через Нацбанк.

В сроки, оговоренные нормативными актами, регулирующими обращение соответствующего вида ценных бумаг, уполномоченный депозитарий при наступлении срока погашения конкретного выпуска ценных бумаг подает в Нацбанк сведения о количестве ценных бумаг этого выпуска на счетах «депо» своих клиентов и свои банковские реквизиты.

Уполномоченные депозитарии при наступлении срока погашения ценных бумаг получают от Нацбанка сумму денежных средств, соответствующую стоимости ценных бумаг, учтенных на счетах «депо» клиентов данного депозитария. В течение одного рабочего дня после поступления денежных средств от Нацбанка уполномоченные депозитарии обязаны перечислить их конечным владельцам, стоящим на обслуживании в данном депозитарии, и списать со счетов «депо» этих владельцев погашенные ценные бумаги. Национальный банк обязан провести погашение ценных бумаг со счетов «депо» уполномоченных депозитариев не позднее дня, следующего за днем перечисления денежных средств на их погашение.

Контроль за работой депозитариев и проверку соответствия их деятельности нормативным актам осуществляет Нацбанк. Уполномоченный депозитарий представляет Нацбанку и Минфину ежемесячную отчетность о движении ценных бумаг. По требованию Нацбанка уполномоченный депозитарий обязан ежедневно представлять информацию о владельцах ценных бумаг. По требованию Минфина Нацбанк представляет информацию о количестве ценных бумаг на счетах уполномоченных депозитариев.

ИТОГИ ГОДА

РЫНОК НЕБАНКОВСКИХ ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ

ФИНАНСОВЫЙ СОЮЗ: ПЛАНЫ НА «ДВУХЛЕТКУ»

Дмитрий МАШАРА

В конце декабря состоялась конференция Белорусского финансового союза (БФС). На заседании были подведены итоги деятельности организации за два года существования и определены планы на будущее. История БФС, объединившего в свое время значительную часть наиболее крупных финансовых компаний Беларуси, отражает основные периоды функционирования рынка небанковских финансовых услуг.

Президент БФС Наталья Шевко заявила: *«Анализируя проделанную за два года работу, мы пришли к выводу, что даже в данных нелегких условиях нами было сделано достаточно много. В первую очередь, это касается подготовки различных законопроектов. Так, в 1994 году на учредительном съезде финансовый союз ставил перед собой задачу добиться лицензирования деятельности небанковских финансовых организаций. Эту задачу мы выполнили».*

Кроме того, за отчетный период значительно повысился профессиональный уровень специалистов небанковских финансовых субъектов, а некоторые белорусские компании уже работают на



международных рынках.

На конференции было принято решение определить новые ориентиры в деятельности БФС, которые более соответствовали бы сегодняшнему дню. В ближайшие два года упор будет сделан на внешнеэкономическую деятельность и подготовку инвестиционных посредников. В связи с этим уже в нынешнем году планируется внести изменения в устав БФС.

По мнению Натальи Шевко, БФС совместно с Белорусским страховым союзом, Союзом консультантов и Союзом лизинговых предприятий должен стать структурой, обеспечивающей привлечение инвестиций в Беларусь. Сейчас уже идет работа по нескольким подобным программам, среди которых -- проект конверсии, финансируемый в рамках программы TACIS. Кроме того, анализируется проект хеджирования внешнеторговых сделок.

СТРАХОВАНИЕ

КАК БЫ НЕ ПРИШЛОСЬ НАЧИНАТЬ СНАЧАЛА...

Дмитрий МАШАРА

В 1996 г. страховой рынок Беларуси полностью зависел от действий государственной власти, зачастую сумбурных и непоследовательных. Решения, оказывавшие дестабилизирующее влияние, признавались недостаточно продуманными и отменялись, а рынок откатывался на исходные позиции. Недолгая «оттепель» сменялась периодами застоя. И все же в целом рынок все-таки стал более профессиональным. Причем практически все действующие организации ориентировались на принципы классического страхования.

Для страховщиков 1996 год начался крайне неудачно. В январе, когда вышел указ президента N31, у них появились серьезные проблемы, в первую очередь в области перестрахования. Президент Белорусского страхового союза Виктор Хомярчук так прокомментировал создавшуюся ситуацию: *«Страховой рынок стал щепкой, которую не приняли в расчет при большой рубке. Мы ожидали, что в течение самого короткого времени в этот указ будут внесены изменения или дополнения на уровне Кабинета Министров. Но проблемы были очень сложны, и чтобы отменить обязательную продажу валюты для страховщиков, требовалось личное вмешательство президента».*

В апреле, с внесением изменений в налоговое законодательство, появились запрет на перестрахование и определенные налоговые ограничения. В целом этот период развития рынка характеризовался деструктивными тенденциями.

Параллельно шел законотворческий процесс в области страхования. В начале года были отвергнуты проекты законодательных актов, касающиеся обязательного страхования ответственности работодателя и профессиональной ответственности. К выводу о необходимости их принятия пришли лишь в конце 1996 года.

Продолжалась мучительная борьба за право на существование для страхования жизни и пенсии. Определенные успехи в этой области были достигнуты только в ноябре, при внесении соответствующих изменений в Закон «О налогах на доходы и прибыль...». Проведена достаточно большая работа по подготовке постановления КМ «О порядке организации оплаты медицинских услуг, оказываемых иностранным гражданам».

В 1996 г. состоялось два заседания рабочей группы по страхованию в рамках белорусско-германского Совета по экономическому сотрудничеству (в Ганновере и Минске). Эти встречи ощутимо стимулировали реализацию проекта создания в Беларуси учебно-методического центра по страхованию. Непосредственная реализация проекта начнется не позднее марта 1997 г.



По мнению Виктора Хомярчука, в 1996 г. укрепились позиции Белорусского страхового союза. Это вызвано в первую очередь тем, что страховщики осознали общность своих проблем. Кроме того, БСС активизировал сотрудничество с органами государственной власти.

Говоря о перспективах развития страхового рынка в 1997 году, Виктор Хомярчук выразил надежду на принятие ряда законодательных актов: постановлений Кабинета Министров о порядке отнесения платежей по жизни и пенсиям на себестоимость, «Об инвестиционной деятельности страховых организаций» и «О порядке организации оплаты медицинских услуг, оказываемых иностранным гражданам». Не угасла надежда на принятие в первом квартале законов «О страховании» и «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев автотранспорта». На рассмотрение Кабинета Министров планируется вынести проект закона «Об обязательном страховании ответственности нанимателя за ущерб, причиненный работнику» и закон «О страховании профессиональной ответственности».

Виктор Хомярчук выразил и определенные опасения по поводу судьбы страхового рынка. По его словам, страховщиков особенно беспокоит то, что с появлением новых парламентариев могут измениться подходы государства к страхованию вообще. Ведь вполне вероятно, что кто-нибудь из них может в очередной раз задаться вопросом: *«А нужно ли нам частное страхование?».*

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

ТАК МАЛО ПРОЙДЕНО ДОРОГ...

Дмитрий МАШАРА

Развитие фондового рынка Беларуси в 1996 году свелось в основном к совершенствованию законодательной базы. Увеличения деловой активности при этом не произошло -- на рынке по-прежнему отсутствуют инвесторы. Ситуация усугубляется еще и тем, что рынок ценных бумаг в младенческом возрасте оказался в условиях всеобщего кризиса экономики.

Об основных вехах развития рынка в уходящем году «БДГ» рассказал начальник Госинспекции по ценным бумагам Валентин Шухно.

1996 год не принес на фондовый рынок (и особенно в сектор корпоративных ценных бумаг) серьезных изменений. По мнению Валентина Шухно, реальных качественных сдвигов не произошло в первую очередь из-за недостаточной активности процесса приватизации.

В то же время продолжалось развитие правовой инфраструктуры фондового рынка. За 1996 г. по инициативе Инспекции по ценным бумагам внесен ряд изменений в законодательную базу. К наиболее значимым можно отнести поправки в Закон «О ценных бумагах и фондовых биржах», которые создали благоприятные условия для дальнейшего развития рынка ценных бумаг. Привлечение профучастников для совершения сделок по купле-продаже ценных бумаг стало обязательным. Тем самым сделки введены в правовое поле.

Была утверждена инструкция «О ведении реестра акционеров», которая определила технологию передачи прав собственности на акции. Серьезно изменилось отношение Госинспекции к лицензированию и аттестации профессиональных участников рынка ценных бумаг. В 1996 г. значительно поднята планка требований к профучастникам и введена трехуровневая система категорий аттестации.



К особо значительным для фондового рынка событиям года можно отнести и создание Совета по ценным бумагам при Министерстве финансов.

Согласно отчетам за первое полугодие 1996 г., представленным 180 профессиональными участниками, в результате вторичного обращения была совершена 106671 сделка на сумму BLR 17.643 трлн. При этом вторичный рынок страдает от недостаточной оперативности получения информации. Роль биржевого рынка во вторичном обращении ценных бумаг по-прежнему незначительна.

Говоря о планах Госинспекции на 1997 г., Валентин Шухно отметил, что основной задачей является совершенствование законодательства. Так, планируется внести ряд поправок в Закон «О ценных бумагах и фондовых биржах». Например, в закон будет включен раздел о саморегулирующих организациях, который позволит делегировать профессиональным участникам рынка ценных бумаг функции, которые сегодня частично выполняются государственными органами.

ФОНДОВЫЙ РЫНОК: ТЕХНОЛОГИЯ БИЗНЕСА

ПРОШЛО ПЯТЬ ЛЕТ, НО ВЕЛСЯ РАЗНЫЙ ОТСЧЕТ ВРЕМЕНИ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

Мы не очень любим проводить параллели. Но факт остается фактом: шесть лет назад, на начальном этапе перехода от административно-командной системы к системе рыночных отношений, постсоциалистические страны в ряде областей имели равные стартовые возможности. Так, еще в 1990г. уровень развития рынков ценных бумаг Польши и Беларуси был практически одинаковым, т.е. нулевым. Затем почти в одно и то же время в государствах произошли институциональные изменения в банковской сфере, а в 1991г. вслед за открытием Варшавской фондовой биржи была создана и Белорусская фондовая биржа.

Утверждение о равных стартовых возможностях, конечно же, в определенной степени условно. Еще до второй мировой войны в Польше существовал достаточно развитый рынок ценных бумаг: Варшавская фондовая биржа была создана в 1817г. Но развитие фондового и финансового рынков Польши в послевоенный период приходится все же именно на 1988-1989 годы. Здесь, как и в Беларуси, была создана двухуровневая банковская система. После выделения из Национального банка Польши 9 региональных банков и их акционирования (с последующей приватизацией, которая еще не завершена) НБП не проводит никакой коммерческой деятельности, являясь центральным эмиссионным банком государства. Независимый статус имеет и Варшавская фондовая биржа, организованная по примеру Биржи в Лионе (Франция). Практически одновременно с ней в Польше была создана влиятельная и независимая Комиссия ценных бумаг, которая регулирует этот рынок и осуществляет над ним надзор.

Наиболее многочисленной группой инвесторов являются физические лица. Количество инвестиционных счетов в маклерских бюро, несмотря на значительное падение цен на акции в 1994г., выросло за эти годы до более чем 800 тысяч. Эксперты указывают на то, что необходимо увеличивать число институциональных инвесторов -- таких, как открытые инвестиционные фонды. В то же время специалисты считают серьезным недостатком то, что среди эмитентов слишком много банков (в данный момент около 32% капитализации ВФБ приходится на долю банков), а чтобы рынок был более привлекательным для иностранных инвесторов, необходимо широко представить на бирже производственный сектор. Но в 1997 году ситуацию, видимо, коренным образом изменить не удастся, поскольку ожидается приватизация Bank Hadlowy и PBK, и их акции будут выставлены на биржу.

1996 год стал для ВФБ рекордным по числу компаний, допущенных к публичному обороту (25), что повысило капитализацию биржи почти вдвое. Участие иностранных инвесторов в оборотах биржи оценивается в 15-20%. В ближайшие месяцы биржу ожидает настоящий бум эмитентов, поскольку на рассмотрении в КЦБ находится 27 эмиссионных проспектов, в том числе 15 проспектов Национальных инвестиционных фондов, участвующих в программе массовой приватизации. Эта программа принесет на биржу и внебиржевой регулируемый рынок акции 500 польских предприятий. Правительство Польши обещает выставить на ВФБ в 1997 году и гиганты польской экономики -- такие стратегически важные предприятия, как Telekomunikacji Polska SA, Polska Miedz SA, Polska Nafta SA и др.

Одним из наиболее активных банков на рынке ЦБ является Bank Handlowy w Warszawe, который создал для работы с ценными бумагами специализированный отдел -- Центр фондовых операций. Причем на этом рынке Bank Handlowy присутствует двояко: как эмитент (он в 1996 году эмитировал свои еврооблигации) и как посредник, т.е. советник клиента, агент эмиссии. О еврооблигациях банка директор Центра Славомир Хорбачевски говорит: *«Для нас было важно осуществить эмиссию еврооблигаций, чтобы банк присутствовал на международном рынке. Банк получил международный рейтинг и сегодня является единственной польской организацией, которая наряду с Государственной казной имеет инвестиционный рейтинг (от Moody's). Для польского рынка это была значительная эмиссия, но для международного уровня -- небольшая: чуть более $100 млн.».*

Организацию эмиссий для клиентов, где банк выступает советником или организатором, г-н Хорбачевски считает очень перспективным направлением и заявляет: *«Мы делаем все, чтобы этот рынок развивался именно в Варшаве. Нас огорчает пример Венгерской биржи, где значительная часть потенциального оборота (практически половина) представлена на бирже в Лондоне, около одной четвертой -- на бирже в Вене, остальная -- в Мюнхене, а в самой Венгрии -- только совсем малые количества».*

Денежный рынок в Польше представлен достаточно широкой гаммой инструментов: коммерческие и торговые векселя, банковские депозиты, казначейские боны и денежные боны НБП. На этом рынке до сих пор доминировала Государственная Казна. По оценкам специалистов, рынок commercial papers в 1997 году имеет хорошие стартовые возможности для бурного развития. Ну а настоящий бум эмиссий ожидается тогда, когда в игру включатся инвестиционные фонды (которых ныне в Польше только 3) и пенсионные фонды, о создании которых говорится уже в течение нескольких лет.

Польские предприятия уже осознали преимущества эмиссии собственных облигаций и краткосрочных долговых инструментов. Для эмитентов привлекательна уже сама возможность диверсификации источников финансирования, а на начальном этапе, в условиях отсутствия конкуренции, первые эмитенты могут себе «выторговать» более дешевые условия, не вкладывая средств в рекламу и маркетинг. Инвесторы также заинтересованы в развитии краткосрочных долговых бумаг, поскольку они при этом могут инвестировать средства в инструмент, обладающий выгодной ставкой возврата по отношению к риску. Сроки погашения этих бумаг -- от 7 до 364 дней -- повышают ликвидность инвестиции. Польские банки в настоящее время пытаются стандартизировать правила и принципы эмиссии краткосрочных долговых бумаг (commercial papers) и разрабатывают конструкцию этого рынка в рамках отдельного закона.

Новый закон об облигациях позволяет муниципальным властям до 15% их бюджета формировать за счет эмиссии облигаций. И начиная с января 1996 года (эмиссия коммунальных облигаций Гдыни) уже несколько польских городов воспользовалось этим способом привлечения средств, в том числе Лодзь, Краков, Гданьск, Остров Великопольски.

Рынок торговых (или коммерческих) бонов развивается куда быстрее. Центр фондовых операций, например, ориентированный на более крупных клиентов, в 1996 году имел около 10 эмитентов торговых и коммерческих. Другие польские маклерские бюро также имели по 10-15 таких клиентов. Bank Handlowy, как и некоторые другие крупные банки, предлагает клиентам даже нечто большее, чем организация отдельной эмиссии. Популярность приобретает их «продукт в программе», когда на определенный срок (например, три года) устанавливается лимит задолженности (например, 50 млн.злотых), и компания может в любой момент в течение этого периода эмитировать торговые боны на общую стоимость 50 млн.злотых. В случае единичной эмиссии компания подписывает договор с агентом эмиссии только на данную эмиссию и по ее окончании не имеет больше возможности привлечь заем с рынка: для очередной эмиссии нужно готовить очередной информационный меморандум и т.д. Т.е. продукт в программе оказался более эластичным, он более «подогнан» под ситуацию на рынке, более удобен для эмитентов.



Финансовые инструменты бывают разные...

Первые эмиссии краткосрочных долговых бумаг были «опробованы» еще в 1992 г., когда их организатором выступил польский банк PBR (Polski Bank Rozwoju). А самую крупную эмиссию этих бумаг на 200 млн.злотых организовал Bank Handlowy в сотрудничестве с ABN AMRO Bank для компании Ford Credit Europe американского концерна Ford Motor Company (программа рассчитана на 3 года). На крупную эмиссию (150 млн.злотых) пошла и польская компания Electrim (программа также будет реализована в течение 3-х лет, организатором выступил банк Pekao SA). Вышли на этот рынок и другие банки.

Третьим инструментом этого рынка наряду с облигациями и коммерческими бонами в Польше являются векселя. На польском рынке с ними работает прежде всего голландский банк ING, который предлагает краткосрочный долговой инструмент, опирающийся на векселе. Коммерческие инвестиционные срочные векселя при посредничестве ING выпустили уже Pepsi-Co, Lever Polska и Fiat Auto Poland. При посредничестве банка Citibank векселя на польском рынке выпустила фирма Tchibo.

Перевернув эту большую страницу, которая относится к опыту Польши, стоит остановиться и на ситуации в Беларуси. Каковы же наши правила работы на фондовом рынке, все еще находящемся в стадии становления? Закон от 1992 года о ценных бумагах и фондовых биржах определяет как ценные бумаги два вида фондовых инструментов: акции и облигации. Они-то и получили наибольшее распространение в республике. В первую очередь акционировались стали банки, и рынок был представлен в большей своей части именно их ценными бумагами, которые пользовались большим спросом из-за высокого уровня дивидендов. Однако со временем рентабельность банковских операций значительно снизилась, что снизило и доходность вложений в акции банков.

Развитию фондового рынка должно было способствовать широкое акционирование промышленных предприятий, однако подавляющая часть ценных бумаг не пользуется спросом по причине убыточной работы их эмитентов. Акции же стабильно работающих предприятий не торгуются ввиду отсутствия продавцов, хотя число покупателей значительно.

В июне 1996 года произошла новеллизация закона о фондовом рынке: было введено деление акций на простые и привилегированные, дано определение профессиональной деятельности по ценным бумагам и расширены ее виды, для активизации работы фондовой биржи вводится новый порядок проведения сделок по купле-продаже ценных бумаг. Однако серьезных надежд на то, что эти изменения и дополнения в законе вдруг заставят биржу «заработать» динамично, питать, очевидно, нельзя, особенно если условия развития оценивать не по нынешнему «лежачему» состоянию рынка, а по ведущим биржам региона -- Варшавской, Будапештской, Пражской и др.

Основными инструментами рынка ЦБ в Беларуси являются сейчас государственные краткосрочные облигации. Первый выпуск ГКО с целью привлечения средств для покрытия дефицита бюджета состоялся около 2 лет назад, 16 февраля 1994 года. На начало декабря было произведено 48 выпусков ГКО Минфина Беларуси. В середине ноября текущего года состоялось первое размещение на белорусском рынке долгосрочных государственных облигаций (ДГО) со сроком обращения 1 год.

«Наиболее важными характеристиками этого сегмента рынка являются высокий уровень ликвидности, возможность проведения сделок РЕПО с Нацбанком, отсутствие налогообложения доходов», -- считают специалисты «Белвнешэкономбанка», представляющие фондовый рынок Беларуси в Варшаве.

Еще одним видом государственных ценных бумаг, с которым работают белорусские инвесторы, являются казначейские обязательства Нацбанка (14 выпусков с предельно кратким сроком), выступающие в качестве инструмента регулирования объема денежной массы в обращении. Эти три финансовых инструмента -- ГКО, ДГО и КО, выпускаемые в белорусских рублях, -- считаются самыми надежными фондовыми инструментами на рынке ценных бумаг Беларуси.

Специалисты управления ценных бумаг «БВЭБ» считают: *«Ориентирами развития рынка государственных ценных бумаг в Беларуси являются: во-первых, выпуск долговых обязательств для населения, которые будут эмитироваться на бумажной основе и являться дисконтными купонными ценными бумагами на предъявителя; и во-вторых, выпуск ценных бумаг, номинированных в иностранной валюте, которые направлены на привлечение инвесторов-нерезидентов».*

В соответствии с Временными правилами выпуска и обращения векселей в народном хозяйстве РБ ценной бумагой признается вексель. У нас обращаются товарные и банковские векселя, масштабы оборота которых, к сожалению, нельзя назвать впечатляющими.

«Рынок негосударственных облигаций, а также производственных ценных бумаг в РБ наименее развит, -- констатируют специалисты БВЭБ, -- *важнейшей причиной является отсутствие разработанной нормативной базы, регулирующей их обращение».*

Инфраструктура белорусского фондового рынка, казалось бы, существует. В настоящее время лицензии Госинспекции по ценным бумагам имеют две белорусские биржи: ОАО «Белорусская фондовая Биржа» и ОАО «Агропромбиржа». Наибольшее количество трансакций по государственным ценным бумагам на вторичном рынке регистрируется государственным учреждением «Межбанковская валютная биржа». Специалисты при этом утверждают, что в будущем ожидается создание монобиржевой системы фондового рынка на основе БФБ. Трудно сказать, основываются ли подобные утверждения на желании акционеров «Агропромбиржи» ликвидировать свое АО или в расчете берутся вновь только «указания сверху».

К положительным моментам развития рынка ценных бумаг в Беларуси можно отнести то, что в начале ноября Центральный республиканский депозитарий ценных бумаг получил лицензию на осуществление депозитарной деятельности, *«которая будет направлена на решение наиболее актуальных проблем РЦБ Беларуси: дальнейшее развитие междепозитарных расчетов как между резидентами, так и между резидентами и нерезидентами на основе корреспондентских счетов, ведения реестров приватизируемых предприятий и информационное обеспечение фондового рынка Беларуси».*

УЦБ «Белвнешэкономбанка» полагает, что развитие рынка ценных бумаг страны *«требует расширения возможностей использования многообразия ценных бумаг, принятия закона о вексельном обращении, закона о доверительных операциях (трасте), выхода на международный рынок ценных бумаг, совершенствования инфраструктуры РЦБ для более оперативного получения информации, заключения сделок, обслуживания удаленных клиентов».*

И все же вывод бесспорен: хотя Беларусь лежит на тех же географических параллелях, что и Польша, различия в уровне развития рынков ценных бумаг не просто значительны -- можно говорить о кардинальном разрыве, поскольку на передний план в наших странах выдвигаются принципиально различные задачи. Польских финансистов и фондовиков подстегивает то, что уже с 1 января 1999 года в соответствии с обязательствами Польши перед ЕС польский финансовый рынок будет полностью открыт для финансовых институтов государств Европейского союза, а значит, уже сегодня нужно готовиться к будущей глобальной конкуренции. Беларуси, вроде бы, ничего подобного «не грозит», хотя и у нее есть обязательства перед Россией по *«выравниванию уровней развития экономик»*. Подспорьем в выполнении этих обязательств может стать весьма доступный опыт Польши. Поделиться им с Беларусью не раз предлагали и правительство Польши, и Национальный банк, и другие институты. Но чтобы учиться на чужих ошибках, надо быть если не умным, то хотя бы мудрым...

ЛЕСНОЕ ХОЗЯЙСТВО

ФИНСКИЙ РЫНОК ДЛЯ БЕЛОРУССКОЙ ДРЕВЕСИНЫ: «ЛИНИЯ МАННЕРГЕЙМА» ДАВНО ПРОЙДЕНА

Вадим СЕХОВИЧ

1996 год для лесной промышленности Беларуси был не самым удачным. Особенно пострадали от снижения спроса и цен на лесную продукцию производители целлюлозы и экспортеры сырья для этой отрасли. Как считает большинство специалистов, оживление рынка наступит во втором квартале 1997 года. Однако ведущие европейские производители целлюлозы более осторожны в прогнозах.

Особенно это касается цен на балансы. Считается, что на складах компаний их накопилось достаточно для того, чтобы воздержаться от новых закупок сырья. Например, один из лидеров мирового целлюлозного рынка фирма «Enso» (Финляндия) в этот период вообще не собирается импортировать балансы, а другие финские компании будут ввозить их в весьма ограниченных объемах.

Однако ожидания экспортеров и посреднических структур прямо противоположны. По их мнению, значительный рост спроса на целлюлозу быстро опустошит склады. А фирмы, реагируя на требования рынка, в конце концов обратятся к лесозаготовителям.

Одним из самых крупных рынков сбыта балансов, в т.ч. и для белорусских лесоэкспортеров, является Финляндия. Здесь расположены производственные мощности самой крупной в мире фирмы -- VPM «Kummene». Ежегодно для финских ЦБК требуется около 40 млн.куб.м балансов. Из них порядка 15 млн.куб.м импортируется из России, Прибалтики, Германии, Беларуси, Швеции, Норвегии, Южной Америки (эвкалиптовый баланс).

Крупнейшим экспортером балансов в Финляндию является Россия (лесоэкспортные фирмы «Экспортлес», «Союзвнешлес», «Ленфинторг»; лесозаготовительные предприятия «Вологдалеспром», «Кировлеспром» и др.). Однако в последнее время российские лесоэкспортеры постепенно вытесняются со скандинавского рынка прибалтийскими конкурентами. По оценкам специалистов, уже в 1995 году объем российского экспорта древесины в страны Скандинавии сравнялся с прибалтийским. Особенно увеличился экспорт лесопродукции Латвии, Литвы и Эстонии в Швецию. Скандинавы, по-видимому, готовы поддерживать прибалтийских лесоэкспортеров и в дальнейшем, в том числе за счет уменьшения российской доли. Многие Прибалтийские и Скандинавские страны используют режим свободной беспошлинной торговли. Если при вывозе елового пиловочника из Литвы в Западную Европу таможенные сборы составляют порядка 60% его стоимости, то при ввозе в Швецию они нулевые.

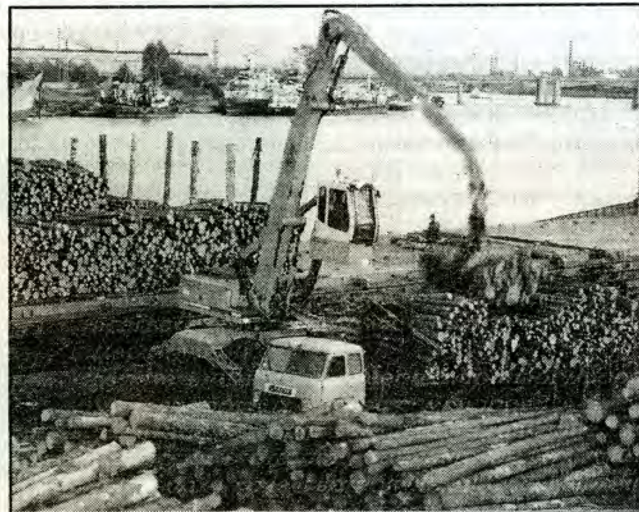
В прошедшем году в Финляндию было отгружено около 300 тыс.куб.м белорусских балансов. Несмотря на общее ухудшение состояния рынка, Беларусь по сравнению с 1995 годом несколько увеличила объем экспортированной древесины. Вероятно, это связано с тем, что российские лесоэкспортеры из-за финансовых неурядиц не смогли полностью реализовать имевшиеся контракты. В основном их перехватили латвийские фирмы, но некоторая часть досталась и белорусам.

Около 90% (275 тыс.куб.м) всего экспорта балансов на финский рынок обеспечила фирма «Белфорест», которая является подразделением финского торгового дома «Тхоместо».

СПРАВКА «БДГ»:
ИП «Белфорест» зарегистрировано в августе 1994 года. Это предприятие со 100%-ным финским капиталом (АО «Тхоместо»). Основные виды деятельности на белорусском рынке: экспорт древесины для финских компаний и поставки лесозаготовительного оборудования в Беларусь (лесопогрузчики «Логлифт», бензопилы «Хускварна» и др.).

СПРАВКА «БДГ»:
АО «Тхоместо» -- составная часть финского концерна «Тхоместо Трейдинг». Сфера деятельности общества – торговля древесиной, бумагой и товарами народного потребления. Дочерние предприятия и совместные компании находятся в Москве, С.-Петербурге, Новгороде, Минске и Торонто. До недавнего времени в структуру АО «Тхоместо» входило АО «Тхоместо Пейпер Мерчантс» (Стокгольм) со своими дочерними предприятиями. Среди них -- АО «Белпейпер» (Минск), которое поставляло в Беларусь бумагу шведского концерна «МоДо». В 1995 году контрольный пакет акций этой фирмы был продан «МоДо».

Этот торговый дом хорошо знаком отечественным лесозаготовщикам. Сотрудничество «Тхоместо» с белорусскими лесхозами началось еще во времена «особых» отношений между СССР и Финляндией. Либерализация экспорта в середине 90-х годов, низкая платежеспособность отечественных потребителей древесины, относительно высокие цены на финском рынке -- все это позволило нарастить объемы экспорта, в том числе из Беларуси. Правда, государственная экспортная фирма «Беллесэкспорт», созданная в 1995 году при Минлесхозе Беларуси, основное внимание сосредоточила тогда на выгодном контракте с Квидзенской бумажной фабрикой. Потенциал финского рынка не был учтен. Более того, вскоре между Минлесхозом и «Белфорест» начались трения. Дело в том, что и в Польше, и в Финляндии требовался березовый баланс (на польский рынок -- по более высоким ценам). Возник дефицит, который Минлесхоз попытался преодолеть, оказывая давление на сотрудничающие с «Белфорест» лесхозы.



Время показало, что ориентация Минлесхоза и «Беллесэкспорта» на польский рынок хоть и принесла краткосрочные прибыли, но стратегически была неверной. Польша никогда не была импортером балансов и прочей лесопродукции, и даже сама достаточно активно их экспортировала. Поэтому когда во второй половине 1995 года европейский рынок начал сужаться, у «Беллесэкспорта» возникли проблемы со сбытом.

В конце концов белорусская компания начала осваивать финский рынок и уже в 1996 году реализовала контракт с фирмой «Enso». Как отмечают специалисты, в связи с постепенным удорожанием железнодорожных тарифов в середине 90-х годов зона вывоза древесины в Финляндию сужается. Например, «Тхоместо» по этой причине ликвидировал свои подразделения в Коми и Мари Эл. В этой связи у Беларуси появляется шанс выгодно использовать свое географическое положение и увеличить объемы «финского» экспорта. И финны уже проявляют заинтересованность в нашем рынке -- некоторые компании идут на 50-процентное авансирование заготовок леса. «Тхоместо» в 1996 году производил оплату железнодорожного тарифа по России, а в 1997 планирует это делать и на Белорусской железной дороге.

Дальнейшее развитие торговых отношений между белорусскими лесоэкспортерами балансов и финскими целлюлозными предприятиями будет зависеть от стабильности рынка и цен на нем. Стоимость российского и белорусского березового баланса определяется на переговорах между финскими компаниями и ведущими лесоэкспортными и лесозаготовительными фирмами России (в т.ч. и представителями Минлесхоза Беларуси), объединенными в Союз российских лесоэкспортеров. Два раза в год проводятся встречи, на которых составляется протокол, устанавливающий на определенный промежуток времени фиксированную цену (на российско-финской границе). Ни экспортер, ни покупатель не имеют права ее изменять. Последние такие переговоры состоялись в ноябре прошлого года. На них было оговорено, что в январе -- мае 1997 года цена сохранится на уровне конца 1996 года, а в мае -- сентябре увеличится на ECU1.

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

БЕЛОРУССКИЕ АВТОМОБИЛИ ДЛЯ РОССИЙСКОЙ АРМИИ

Вадим СЕХОВИЧ

В конце декабря на полигоне Минобороны России в Бронницах состоялись соревнования по трак-триалу (преодолению труднопроходимых участков пересеченной местности полноприводными автомобилями). На них была представлена автомобильная техника ведущих российских производителей: АО «КамАЗ», АМО «ЗИЛ», ОАО «ГАЗ», АО «УралАЗ», Арзамасского машиностроительного завода. Был приглашен и Минский автомобильный завод, который продемонстрировал в Бронницах два бортовых автомобиля «МАЗ-6317».

Цель этого впервые проводимого в России мероприятия достаточно прозрачна. Минобороны России, надеясь на улучшение ситуации с выделением средств из бюджета, оценивало возможности потенциальных исполнителей заказов на поставку российской армии автомобильной техники.

Предполагалось, что в Бронницы прибудут министры обороны и внутренних дел России. Однако кадровые перестановки в российских силовых ведомствах, видимо, утомили этих высоких чиновников, так что в выходные дни они решили отдохнуть.

Тем не менее делегация от военных ведомств была достаточно представительной: первый заместитель министра обороны России, начальник вооружения Минобороны, председатель думской комиссии по обороне Лев Рохлин. В организации мероприятия приняло участие главное автобронетанковое управление Минобороны России во главе с генерал-полковником Сергеем Маевым.

В соревнованиях, которые проходили в четырех зачетных группах (автомобили с колесной формулой 4х4, 6х6, 8х8 и прототипы), состязались 24 экипажа на 17 автомобилях. «МАЗы» соревновались во второй зачетной группе (колесная формула 6х6 -- 12 экипажей). К сожалению, выступавшие четырьмя экипажами на двух автомобилях белорусы заняли только 7 и 9 места, а два экипажа по техническим причинам вообще были вынуждены отказаться от участия в финальных заездах. Первые три места в нашей зачетной группе заняли экипажи, представлявшие АО «УралАЗ» («Урал-4320), АО «КамАЗ» («КамАЗ-43114») и 21-й научно-исследовательский испытательный институт автомобильного транспорта Минобороны России («Урал-4320»).

Главная причина неудачного выступления команды МАЗа (и это было отмечено многими российскими специалистами) заключалась не в недостатках самой конструкции. «МАЗ-6317» в основном удовлетворяет требованиям силовых ведомств по бортовому армейскому автомобилю. Свидетельство тому -- интерес к «МАЗу» со стороны автобронетанкового управления и российских пограничников, а также РАО «Газпром» и Министерства по чрезвычайным ситуациям.

«МАЗ-6317» был разработан по техническому заказу Минобороны СССР еще в конце 80-х гг. После проведения заводских и приемочных испытаний в 1990 году приказом министра обороны модель была включена в план вооружения. Однако реализации этого плана помешал распад СССР.

В конце 1995 года модель проходила показательные испытания в Судане, по итогам которых ПО «БелавтоМАЗ» выиграло тендер на поставку в эту африканскую страну своей техники.

На базе «МАЗ-6317» создается и целая гамма техники для районов Крайнего Севера и Сибири. Интерес к этой модели уже проявили российские нефтяники и газовики. «Газпром» для проведения эксплуатационных испытаний приобрел 4 машины, нефтяники рассматривают варианты закупки на белорусском объединении шасси с двигателем «Perkins». Кроме того, «МАЗ-6317» наряду с продукцией КамАЗа и УралАЗа участвует в тендере МЧС России по базовому шасси под УМРЗ (универсальный механизм разборки завалов). К тендеру, который намечен на середину января 1997 года, МАЗ намерен представить свою машину, произведенную совместно с Белорусским экскаваторным заводом.

Кстати, на соревнованиях в Бронницах «МАЗ-6317» был чуть ли не единственной серийной машиной. Например, карданный вал и раздаточная коробка у автомобилей КамАЗа специально для триала были защищены кожухом, а бак вынесен на кузов. Таким же образом поступило большинство других участников.

Это немного смягчило горечь поражения МАЗа на трак-триале. На состоявшейся по итогам соревнований пресс-конференции генеральный директор ПО «БелавтоМАЗ» Валентин Гуринович сказал: *«Несмотря ни на что, мы довольны. Четыре года у нас не было практически никаких контактов с Минобороны России. И мы довольны тем, что получили возможность продемонстрировать свой автомобиль»*.

1997 год может стать решающим в политической и экономической интеграции России и Беларуси. Тенденция к сближению характерна и для отдельных промышленных предприятий. Она проявляется, например, в создании российско-белорусских финансово-промышленных групп.

Как известно, до 90% автомобилей Минского автомобильного завода реализуется сегодня именно на российском рынке. Так что приоритет белорусского производителя автомобилей очевиден. Кроме того, значительную часть комплектации при сборке «МАЗов» белорусский завод получает от своих российских партнеров.

Сегодня количество импортных автомобилей на рынках стран Таможенного союза постоянно увеличивается. Поэтому для всех автомобилестроительных заводов СНГ остра проблема повышения конкурентоспособности техники. И здесь необходимо объединение усилий всех заинтересованных сторон. Ярким примером интеграционных веяний является реализация одобренной на Совете Содружества концепции создания белорусско-российской ФПГ с участием Минского автомобильного завода, Ярославского, Тутаевского моторных заводов, Ярославского завода топливной аппаратуры, а также других белорусских предприятий (БелАЗ, МоАЗ и МЗКТ). Цель ФПГ -- выпуск отечественного автомобиля (магистрального тягача), способного конкурировать с западной продукцией не только в пределах Таможенного союза, но и на рынках дальнего зарубежья.

Сегодня российские моторные заводы обеспокоены переговорами МАЗа с западными моторостроительными фирмами (например, с MAN). Валентин Гуринович считает, что создание предприятия совместно с западным производителем -- один из главных способов привлечения современных технологий: *«Переговоры ведутся не для того, чтобы противопоставить себя российским производителям. За этим стоит желание получить дополнительные знания и передовые технологии. Что касается ЯМЗ или ТМЗ, то альтернативы им нет. Но и они должны быть заинтересованы в создании таких СП. Только тогда мы вместе шагнем на совершенно иной уровень и сможем выйти с нашей продукцией на европейский рынок. А с помощью MAN мы, надеюсь, решим в следующем году проблемы шума и экологии, а к концу 1997 года получим «Зеленую карту» на европейский рынок»*.

СПИРТОВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ТЕНДЕР ПРОШЕЛ, ПОБЕДИТЕЛЕЙ МНОГО

Отдел информации «БДГ»

Под финиш 1996 года в Министерстве сельского хозяйства и продовольствия состоялся тендер, участие в котором принимали фирмы, изъявившие желание выступить поставщиками в Беларусь давальческого зерна для переработки на спирт. Ажиотаж вокруг тендера объясняется еще и тем, что на нем определялись квоты для каждого конкретного поставщика и каждой из белорусских областей.

Среди фирм, отобранных тендерной комиссией, белорусские практически не представлены, а наибольшую квоту на переработку давальческого сырья -- в 67 тыс.тонн -- получила Минская область. С ней будут работать: «Гуманитарный фонд СНГ» (квота 2,5 тыс.т, уровень натуральной оплаты -- либо 55% сырца, либо 65% ректификата); на таких же условиях будет вестись сотрудничество с фирмой «ВАН»; квоту в 5 тыс.т и те же условия оплаты получили ТОО «СКАС-М» и опытный завод «Нива». Наибольшую квоту -- в 8 тыс.т -- имеет ТОО «Лоран», при этом фирма будет вывозить из Беларуси только ректификат (35%). На втором месте по «объемам сотрудничества» (причем не только по Минской области, но и по всей Беларуси) оказалось ООО «Грайл». Для общества установлена квота в 7 тыс.т, уровень оплаты -- либо 68% ректификата, либо 58% сырца. Квотой в 5 тыс.т обладают АОО «Спирт», фирма «Химуниверсал», московский «Торгстройсервис», ООО «Юнити-Центр» и частное предприятие «Авал». По 3 тыс.т давальческого зерна для выработки спирта могут поставить фирмы «Легион Консалтинг Лимитед» и «Торкеллерай Гмбх», 2 тыс.т -- фирма «ABC Madison Group Inc», 2,5 тыс.т -- ЧМП «КЮФ».

Несоразмеримо количеству минских спиртзаводов велика квота Могилевской области -- 53,5 тыс.т. Крупнейшим поставщиком давальческого зерна для переработки на спирт здесь будет являться ЗАО «КУРС» (6 тыс.т). На второй позиции (5,5тыс.т) Минераловодский винзавод. 5-тысячную квоту имеют «Возрождение-Р», центр «Байконур», Карачаевский пивоваренный завод, МЧП «АВЕРС» и ЗАО «Хлебный союз». Относительно небольшие квоты также даны фирмам: «ВАН», «Торкеллерай Гмбх», «Легион Консалтинг Лтд», «Компания Конфи», Вышневолоцкий горпищекомбинат и Верхнеуральская компания.

На третьем месте по объемам работы с давальческим зерном на спирт в 1997 году будет Витебская область. Ей отведена квота в 51,5 тыс.т. Крупнейшим поставщиком станет АООТ «Адыгснаб» (6 тыс.т), несколько меньшую, но тоже достаточно большую квоту имеют ЛТД «Пищевые продукты», лондонская фирма «Гарвия Интернешнл Лтд», АОЗТ «Русич» и Моздокский консервный завод. В перечне фирм, которым дано право завозить давальческое зерно на спирт на предприятия Витебщины, также Гуманитарный фонд Содружества, Урюпинский торговый дом, АООТ «Зимхлебпродукт», Верхнеуральская компания, ТОО «Торгпродмаш», «Легион Консалтинг Лтд», «Компания Конфи» и СП «Экспортех».

Квота Брестской области составляет 30,5 тыс.т. Список фирм, которые будут работать с Брестским облсельхозпродом, невелик, но они имеют достаточно большие квоты. В первую очередь это АО «Ивушка» (6,5тыс.т), ТОО «Бонус» (5,5тыс.т), ЗАО «Сапфор» (5 тыс.т). Урванское межхозяйственное объединение по плодоводству (5 тыс.т). В перечне также АОЗТ «ЮР-АН», ТОО «Торгпродмаш» и фирма «РосБио».

Партнеров в Гродненской области нашло еще меньшее количество фирм, да и квота здесь составляет всего 25 тыс.т. Крупнейшими поставщиками давальческого зерна на спирт здесь будут являться Торговый дом «Юго-Запад» и МП «Радикал» (по 6 тыс.т). В перечне фирм также Верхнеуральская компания, СП «Экспортех», АОЗТ «Росбио».

Основным партнером Гомельской области, имеющей квоту в 18,5 тыс.т, стало ООО «Русский капитал» (5 тыс.т). У остальных потенциальных поставщиков -- АОЗТ «ЮР-АН», АОО «Зимхлебпродукт», СП «Экспортех», «ABC Madison Group Inc», ЧМП «КЮФ» -- квота куда более меньшая.

С концерном «Белбиофарм», у которого квота в 14 тыс.т, будут работать ТОО «Надежда» (5,5тыс.т), МП «ЭОС» (5 тыс.т), фирма «Вест-Ист-Минск-Рига» и «ABC Madison Group Inc».

Таким образом, крупнейшим поставщиком давальческого зерна на спирт в 1997 году для Беларуси будет являться Верхнеуральская компания.

ТАБАЧНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ЗАПАСНОЙ ИГРОК НА ТАБАЧНОМ РЫНКЕ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Как известно, прошлый год сложился для белорусских курильщиков не самым удачным образом. В начале его был проведен тендер на право поставок сигарет в страну, в результате чего ассортимент табачных изделий в белорусской торговле резко сократился. Из-за проблем с покупкой валюты импортеры не всегда выполняли заказы, что в отдельных случаях приводило к возникновению дефицита.

Именно поэтому Гродненская табачная фабрика в прошлом году стала играть на белорусском рынке почти стратегическую роль. Национальный производитель оставался запасным игроком, на поддержку которого можно было рассчитывать при обострении ситуации с поставками импортных сигарет. Именно в связи дефицитом табачных изделий фабрика остановилась на плановый капитальный ремонт не в июле 1996 года, как планировалось ранее, а в августе.

Сегодня Министерство торговли совместно с Минэкономики готовит очередной тендер на право импорта сигарет в Беларусь. Какова же теперь ситуация у гродненских производителей табачных изделий?

В 1996 году Гродненская табачная фабрика (ГТФ) произвела 6,3 млрд. сигарет, что составило 105% аналогичного показателя 1995 года. В первом полугодии 1996 года спрос на торговые марки ГТФ был крайне низок. Достичь 105-процентного результата удалось благодаря скачкообразному повышению спроса во втором полугодии. Однако говорить о полном использовании мощностей Гродненской табачной фабрики пока не приходится. По подсчетам специалистов, при решении проблем с конвертацией белорусского рубля ГТФ смогла бы выпускать примерно 11 млрд. сигарет в год. Впрочем, этот показатель значительно ниже объемов производства ГТФ до 1990 года -- 16 млрд. шт. Кстати, эта цифра близка к той, на которую рассчитывало выйти руководство ГТФ после создания совместного предприятия с компанией «Рейнольдс» (18 млрд. шт.).

Оборудование фабрики давно требует модернизации. Первые переговоры о создании СП с иностранным инвестором проводились еще в 1991 году. Компания В.А.Т. была готова участвовать в реконструкции предприятия на условиях предоставления ей 75% акций фабрики.

После этого на рассмотрение руководства Гродненской табачной фабрики был представлен бизнес-план создания совместного предприятия с американской компанией «Рейнольдс». Объем инвестиций должен был составить около $60 млн. Однако реализация этого проекта была отложена, а МВЭС, Минсельхозпроду, Минэкономики и Минфину было поручено проработать несколько альтернативных вариантов обновления ГТФ, в частности -- за собственные средства и с помощью льготных кредитов. Соответствующие документы должны быть представлены главе государства до 15 января текущего года.

Сегодня единственным рынком сбыта продукции Гродненской табачной фабрики является Беларусь, так как ни одна из ее 34 производственных линий не оснащена приспособлениями для нанесения акцизных марок. Такая техника, средняя стоимость которой составляет $600 тыс., ГТФ не по карману. И сегодня сложились все предпосылки для того, чтобы дефицит оборотных средств на предприятии стремительно рос. Причина характерна для белорусского табачного рынка в целом -- сложности с покупкой валюты. Напомним, что табак и табачные изделия не входят в список продукции, на закупку которой за рубежом валютные средства должны выделяться в первую очередь. На этом основании Нацбанк всю первую половину 1996 года отказывал ГТФ в приобретении валюты. Не облегчили ситуацию и предложения (N05-1-9/147) об обеспечении валютными средствами ГТФ и фирм-импортеров табачных изделий, направленные Министерством торговли и Кабинетом Министров в Нацбанк в мае 1996 года. Лишь в конце лета главный банк страны начал конвертировать белорусский рубль, но валюта отпускалась фабрике по так называемому «коммерческому» курсу, существенно отличавшемуся от официального. Тем не менее вплоть до декабря 1996 года предприятию удавалось конвертировать средства по курсу Нацбанка. После того, как в декабре ГТФ произвела конвертацию по коммерческому курсу, стало ясно, что без изменения розничной цены на сигареты фабрика будет работать себе в убыток.

ПРОЕКТЫ

КАЖДОМУ ИНВЕСТОРУ — ПО СВОБОДНОЙ ЗОНЕ

Светлана КАРПЕКОВА

Торжественная презентация первых резидентов свободной экономической зоны «Брест», состоявшаяся в конце декабря, положила начало истории совершенно нового для нашей страны образования, доселе известного узкому кругу белорусских специалистов разве что в теории.

Впрочем, в связи с местными экономическими и законодательными условиями пока никому не известно, как будет выглядеть работа подобных СЭЗ на практике. В этом смысле зона «Брест» выступает своеобразной экспериментальной лабораторией. Напомним, что СЭЗ организована сроком на 50 лет и является комплексной зоной, выполняющей функции экспортной, производственной, свободной таможенной, туристско-рекреационной, страховой и банковской зон. Несмотря на то, что на территории СЭЗ в отношении инвестиций не может быть проведена национализация, конфискация или тому подобные меры, все еще популярные в Беларуси, потенциальные инвесторы пока не спешат закапывать в брестскую землю свои золотые в надежде вырастить ветвистое денежное дерево.

Тем не менее белорусские власти рассчитывают на успешное развитие зоны и намерены создать на территории страны еще несколько подобных образований. Сегодня готовы проекты двух указов президента о создании свободных экономических зон. Первая из них -- «Минск», в которую будут входить аэропорт «Минск-2», промышленная зона Шабаны и регион Обчак, где сейчас реализуется крупный инвестиционный проект по сборке автомобилей «Форд». Второй проект указа -- о создании свободной экономической зоны «Ратон» в Гомеле. Готовится также Положение о свободной экономической зоне «Гродно». Однако указы эти будут подписаны, вероятнее всего, не раньше, чем через несколько месяцев или даже полгода, все-таки прежде необходимо проанализировать работу пилотной СЭЗ.

К тому же следует отметить, что технико-экономического обоснования планируемых свободных экономических зон пока не существует. Главная причина -- отсутствие финансирования для разработки этих документов. Естественно, нет пока и конкретных проектов. Планируется, что после подписания указов будут созданы администрации новых зон, которые займутся поиском источников финансирования и технико-экономическим обоснованием самостоятельно.

В Министерстве предпринимательства и инвестиций, в компетенции которого находятся многие вопросы создания и функционирования свободных экономических зон, считают, что спешить с их созданием нельзя, поскольку Беларусь может оказаться раздробленной на отдельные оффшорные зоны.

Кстати, сейчас в министерстве готовится документ, в котором будут определены критерии отбора инвестиционных проектов, получающих статус приоритетных для реализации на территории Беларуси. Например, такие проекты не должны требовать больших инвестиций (свыше $10 млн.) и инвестиций на длительный срок. Так что приоритетным направлением в инвестиционной политике министерства является малый и средний бизнес. На 1997 год оно запросило из бюджета BLR 1 трлн. 300 млрд. для поддержки и развития предпринимательства. Впрочем, при нашем дефицитном бюджете, скорее всего, на эти цели будет выделена значительно меньшая сумма.

Второй источник капиталовложений в рассматриваемые инвестиционные проекты -- внешнее финансирование, но надежды на него отложены на перспективу. Правда, существуют и конкретные наработки. В частности, в министерском «портфеле» есть предложение от американского института международного финансово-экономического сотрудничества об инвестировании $50 млн. на 7 лет под 6% годовых. Иные предложения пока не афишируются.

Сегодня под эгидой министерства осуществляется 6 инвестиционных проектов. Кроме этого, идет проработка кредитного соглашения между частным белорусским предприятием, ведущим строительство коттеджей в поселке Зацень недалеко от президентской резиденции в Дроздах (министерство предложило использовать эти коттеджи после завершения строительства как дипломатический городок), и международной финансовой группой со штаб-квартирой в Швейцарии. В этот проект уже инвестировано около $6 млн., требуется еще около $10 млн. Планируется, что в январе состоится официальная встреча представителей Министерства предпринимательства и инвестиций и первых лиц этой финансовой группы. Возможно, речь на переговорах пойдет и о других проектах.

Итак, в новом году белорусскому бизнесу обещают свободные экономические зоны и финансовую поддержку при реализации различных проектов. Разумеется, это возможно лишь при условии, что политический популизм не будет превалировать над экономической целесообразностью.

ПРОИСШЕСТВИЯ

НЕТ ТОЙ СТЕНЫ, КОТОРУЮ НЕЛЬЗЯ ПРОЛОМИТЬ

Валентина КОЗЛОВИЧ

Как сообщила пресс-служба Брестского облисполкома, 10 января в 6.30 из следственного изолятора областного центра совершили побег десять подследственных, находившихся в СИЗО в ожидании суда.

Все они были задержаны по обвинению в совершении тяжких преступлений -- убийств, разбоев, грабежей, поджогов. Подследственные покинули изолятор, проломав стену.

Принимаются все меры по розыску сбежавших, к этому привлечены практически все милицейские силы области.

ТОРГОВЛЯ ОРУЖИЕМ

БЕЛОРУССКАЯ БРОНЯ УПЛЫВЕТ ЗА ОКЕАН

Сергей АНИСЬКО

Как стало известно из информированных источников в силовых ведомствах, недавно Беларусью заключен контракт о поставках 300 танков «Т-72» в Перу и Венгрию. Получить подтверждение этой информации в соответствующих инстанциях, к сожалению, не удалось -- по некоторым причинам официальные власти тщательно скрывают факт реализации бронетехники.

До недавнего времени тема экспорта оружия была закрытой для СМИ во всех странах. Это объяснялось наличием двух противостоящих систем -- капиталистической и социалистической, разделивших практически весь мир на два враждующих лагеря. В ожидании войны приходилось сохранять секреты милитаризации было необходимо. После уничтожения «железного занавеса» тайны сделок с оружием стали постепенно раскрываться. Этому способствовали и международные ярмарки в Ля Бурже, Дубаи, Дели и Маниле. Теперь каждая страна стремится продемонстрировать свои новейшие разработки ВПК для привлечения потенциального покупателя. Более того, в некоторых государствах издаются и распространяются по всему миру журналы и буклеты, рекламирующие военную продукцию.

Беларусь в силу объективных причин не принимала участия в ярмарках оружейников, так как собственных производителей смертоносного товара (бронетехники, самолетов, стрелкового оружия) у нас практически нет. Однако в Беларуси оставались многочисленные запасы военно-технического имущества Белорусского военного округа, которое хотя и далеко от совершенства, но все же могло найти спрос за рубежом. Чтобы избежать ненужных затрат на его обслуживание, было принято вполне оправданное решение о реализации.

Однако информация о торговых сделках по-прежнему тщательно скрывалась. Так было, например, при продаже в 1996 году 100 танков «Т-72» Чехии. На неразглашении условий этого контракта настаивала именно белорусская сторона. Озабоченность Минска по этому поводу стала понятна позже. Дело в том, что бронетехника была продана по смехотворной цене -- $1 млн. за единицу. Такая сделка способна была вызвать недовольство в первую очередь России (производителя танков), которая могла обвинить Беларусь в проведении демпинговых операций.

Однако есть и другое объяснение секретности этих торговых операций. И возможная утечка сведений государственной важности здесь ни при чем. Ведь продаваемое за рубеж ВТИ не представляет никакого интереса для иностранных спецслужб. ЦРУ, Моссад, БНД и иже с ними благодаря своей агентуре, технической разведке, а также в результате посещения военных объектов в рамках реализации Договора ОВСЕ давно получили сведения о всех параметрах и разрешающей способности армейской техники бывшего СССР.

По мнению некоторых специалистов, причина таинственности в сфере торговли оружием -- конечный потребитель белорусского ВТИ. Ведь даже если танки проданы Перу и Венгрии, нет абсолютно никакой уверенности, что они прибудут к местам назначения. Перуанская фирма, закупив бронетехнику, может тут же перепродать ее в другой регион мира. И не исключено, что применена она будет в «горячей» точке, в том числе в Таджикистане или Чечне. А официальные круги Беларуси, естественно, не желают быть втянутыми в международный скандал.

Понятно, что Виктор Шейман (именно под его патронажем ведется торговля оружием) стремится пополнить государственную казну. Ведь денег на госпрограммы и выплату долгов катастрофически не хватает, а иностранных инвестиций не предвидится. Тем более, что бронетанковой техники (танков, БТР, БМП, МТЛБ и БРДМ), которой располагает Беларусь, с избытком хватит для вооружения не менее двух-трех танковых корпусов. А если она и дальше будет оставаться под открытым небом в Борисове, Полоцке, Слуцке, Бобруйске и Заслонове, где ранее дислоцировались танковые дивизии БВО, то через несколько лет превратится в никому не нужный металлолом.

Однако, думая о прибыли, не следует забывать о моральной стороне подобных сделок. Ясно, что Т-72 необходимы Перу вовсе не для укрепления антитеррористических групп, готовящих операцию по деблокированию японского посольства в Лиме и освобождению заложников. Вооруженный конфликт прошлого года между Перу и Боливией, а также противоречия между Перу и Эквадором заставляют опасаться, что наши танки могут стать важным аргументом в межгосударственных территориальных спорах. И трудно сказать, как после этого станут складываться отношения с другими нашими торговыми партнерами в Латинской Америке.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

ЕСЛИ ЗВЕЗДЫ ЗАЖИГАЮТ, ЗНАЧИТ ЭТО КОМУ-НИБУДЬ НУЖНО

Сергей АНИСЬКО

И кнут, и пряник -- вот те методы, которые в годы правления Александра Лукашенко легли в основу кадровой политики в силовых ведомствах.

В недалеком прошлом, когда Александр Лукашенко еще только готовился стать президентом, он позволял себе достаточно резкие высказывания относительно присвоения высших воинских и специальных званий. Депутат от Шкловского округа в своих предвыборных речах не раз касался этой темы, обвиняя Вячеслава Кебича в излишней щедрости, с которой тот раздавал генеральские эполеты. Мало того, будущий президент обещал, что восстановит статус-кво в отношении тех военачальников, кто получил звание незаконным путем.

Во многом Александр Лукашенко сдержал свое слово. Был разжалован на одну ступень прежний министр обороны Павел Козловский, которому в вину вменили личную нескромность и злоупотребление служебным положением при проведении свадьбы сына. Теперь, с высоты времени, можно утверждать, что эта «крамола» являлась лишь ширмой, за которой скрывались истинные мотивы отставки министра. Последний, как свойственно многим военным, слишком открыто поддерживал прежнего премьера.

Лишение генеральского звания бывшего начальника военной контрразведки КГБ Станислава Князева (несмотря на все потуги вновь пришедшей к власти когорты политиков представить данный факт как восстановление справедливости) вряд ли выглядело убедительным в глазах общественности. И действительно: получивший лампасы за два месяца до своей отставки, Князев (так же, как Козловский и непосредственный шеф Князева -- Геннадий Лавицкий) сделал ставку на Вячеслава Францевича.

Представители МО -- Анатолий Сикора и Михаил Станкевич, получившие звания генерал-лейтенантов, пострадали, можно сказать, за компанию. Оба, понимая безполезность отстаивания своих прав и чести, не стали обращаться в судебные инстанции. Примечательно, что, разобравшись в истинном положении дел, президент восстановил заместителя министра по вооружению Станкевича в звании генерал-лейтенанта. Однако спустя несколько месяцев Станкевич был отправлен на пенсию.

Как свидетельствует история, за падениями одних всегда следуют взлеты других. После прихода к власти Александр Лукашенко щедро одарил всех, кто поддерживал или сочувствовал ему в нелегкой борьбе. Генеральские лампасы обрели первый заместитель председателя КГБ Валерий Кез, начальник военной контрразведки Фарид Канцеров, командующий пограничными войсками Владимир Морковкин и, несколько позже, прибывший из Москвы на должность заместителя шефа спецслужбы Владимир Ерин. Примечательно, что, за исключением последнего, все остальные со временем оказались в опале и по разным причинам вынуждены были оставить свои посты.

По некоторым неофициальным данным, в настоящее время число белорусского генералитета неумолимо приближается к отметке пятилетней давности. И это при том, что за данный отрезок времени численность армии сократилась почти втрое. Кстати, по количеству генералов мы опережаем Швецию, Словакию, Данию и практически все государства СНГ (за исключением РФ, Украины и Казахстана).

Сейчас в белорусском военном ведомстве насчитывается 32 генерала (а штатом их предусмотрено даже 36). Постепенно растут аппетиты и у Министерства внутренних дел, которое обзавелось пятнадцатью обладателями лампас. «Почетное» третье место занимает КГБ, в рядах которого служат 11 генералов (одно место вакантно). Далее следуют учреждения и ведомства с незначительным штатом генералов: погранвойска -- 1 (при одной вакантной должности), военная прокуратура -- 1 (в связи с добровольной отставкой Анатолия Глюкова должность также свободна), железнодорожные войска (при численности около 2 тысяч военнослужащих) -- всего один генерал. Замыкает этот список Совет безопасности, где обладателем новенькой генеральской формы стал Виктор Шейман. (Ранее специальное милицейское звание генерал-лейтенанта получил Иван Юркин).

Однако этим государственный реестр генералитета не исчерпывается. В ближайшее время может стать в один ряд с товарищами начальник военной контрразведки Константин Хрущев, который, по мнению некоторых аналитиков спецслужбы, несколько засиделся в полковниках.

Кроме того, в государственном аппарате есть ряд чиновников, которые, являясь штатными генералами, работают в невоенизированных структурах. К их числу относятся посол РБ в Израиле Геннадий Лавицкий, председатель комиссии новоизбранного парламента Владимир Егоров и представитель Беларуси в штаб-квартире НАТО в Брюсселе Анатолий Костенко. И это -- далеко не весь список. Некоторые высшие должности в системе Генпрокуратуры, таможни и железной дороги также приравниваются к генеральским должностям.



Даже если армии не будет -- генералы останутся

По некоторым сведениям, в высших кругах белорусского руководства обсуждается вопрос о создании (при СБ или МО) так называемой «райской группы». Во времена бывшего Союза при Генштабе существовала подобная Группа военных советников, куда входили седовласые, прошедшие горнила войн полководцы. Их задачей являлось инспектирование войск, изучение театров возможных боевых действий, выработка рекомендаций руководству МО. В условиях «холодной» войны, пребывания 40-й армии в Афганистане и с учетом численности армии их существование было во многом оправданным. Для чего нужна ГВС в Беларуси -- пока непонятно. Тем более, что в результате проводимой военной реформы (об этом речь пойдет в следующем номере «БДГ») республиканская армия по своей численности будет вновь сокращена.

В проблеме, связанной с наличием в государстве многочисленного контингента генералов, есть один весьма любопытный нюанс. В свое время действовало постановление Совета Министров, согласно которому откомандированные из «силовых» в гражданские ведомства лица приравнивались к соответствующим воинским должностям в Минобороны. Например, начальник управления Совмина и председатель комиссии ВС ставились в один ряд с министром обороны. Победив на президентских выборах, Александр Лукашенко в порыве энтузиазма необдуманно отменил это постановление. Почему необдуманно? Потому, что в 1994 году президентом вновь был подписан почти аналогичный указ, дающий право лицам, давно отошедшим от ратных дел, щеголять в папахах. Как видно, известная поговорка «Генерал -- он и в Африке генерал» давно перешагнула границы черного континента и прочно обосновалась в условиях белорусской действительности.

Кстати, содержание генеральского корпуса обходится госбюджету в кругленькую сумму. Ведь лицо, вознесенное на эту вершину, получает определенные льготы в виде доплат к зарплате, существенной надбавки к пенсии, а кроме этого -- особый продовольственный паек, соответствующее медико-курортное обеспечение, дополнительные квадратные метры жилплощади.

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

УВАЖАЕМЫЕ РЕКЛАМОДАТЕЛИ!

Отдел рекламы ЗАО "Белорусская Деловая Газета" совместно с крупнейшей в Беларуси пейджинг-компанией "Мобилком" предлагает новый способ размещения рекламы в газетах "Имя" и "Белорусская Деловая Газета".

Теперь, если Вы хотите разместить в наших изданиях небольшое рекламное объявление (16-36 кв.см), Вам не нужно долго дозваниваться по телефону нашего отдела рекламы, так как он бывает часто занят по причине постоянно увеличивающегося количества желающих разместить в наших газетах рекламу.

Вы набираете номер телефона оператора пейджинг-компании "Мобилком" (017) 278-11-01 и передаете на пейджер N 4000 содержание Вашего рекламного объявления с уточнением объема (в кв.см), страницы размещения (1-я, внутренняя, последняя), номера гарантийного письма, которое Вы должны отправить по одному из ниже указанных факсов. Например: "Фирма ___ продает здание в центре города. Тел. ___ (30 кв.см, 1-я полоса, г/п N ___ от ___).

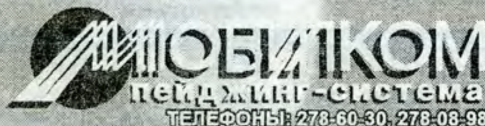
После получения гарантийного письма мы вышлем по указанному Вами факсу счет-фактуру и оригинал-макет объявления для утверждения. Вы оплачиваете счет-фактуру, и Ваше объявление выйдет в ближайшем номере одной из выбранных Вами газет.

При размещении рекламы по пейджеру предоставляется скидка в размере 5-ти%, а при размещении одновременно в двух газетах - 10%.

Тел./факс отдела рекламы: (017) 223-85-88

Пейджер отдела рекламы: (017) 278-11-01 абонент N 4000(круглосуточно)

Факсы для гарантийных писем: (017) 223-85-88
229-22-10
223-61-05
226-87-99



Уважаемые господа!

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА предлагает вашему вниманию цикл семинаров экономической направленности со следующей тематикой:

- **23 января - "Налоги: изменения и нововведения, практика применения льгот" (в рамках подготовки к годовому бухгалтерскому отчету).**
  Стоимость участия 1-го человека - 580 тыс. руб..
- **29 января - "Годовой бухгалтерский отчет за 1996г. Изменения, порядок и особенности составления".**
  Стоимость участия 1-го человека - 590 тыс. руб..
- **3 февраля - "Новое во внешнеэкономической деятельности".**
  Стоимость участия 1-го человека - 570 тыс. руб..
- **5 февраля - мы снова повторим "ГОДОВОЙ БУХГАЛТЕРСКИЙ ОТЧЕТ" за 1996г.**
  Стоимость участия 1-го человека - 595 тыс. руб..

Для проведения семинаров мы приглашаем лучших специалистов, встречи с которыми будут Вам наиболее полезны и интересны. Мы намерены ограничить количество участников для более полного контакта с лектором.

Посещая наши семинары, вы можете быть уверены, что:

- *услышите только лучших специалистов;*
- *всегда будете информированы о наших дальнейших мероприятиях;*
- *будете иметь преимущество при формировании групп для международных бизнес-семинаров;*
- *будете иметь право на предоставление скидки;*
- *всегда сможете получить уплаченную сумму обратно, если признаете качество полученной информации низким;*
- *и наконец, выиграть небольшой приз.*

Условия участия:

-- предоплата: р\с 3012223680016 АКБ "Приорбанк", филиал №0111, код 228.
-- предупреждение об участии (обязательно) по телефонам:



276-90-02, 223-85-88.

Мы работаем для вас. Звоните.

Уважаемые читатели!

Вы решили подписаться на газеты сами или сделать подарок своим близким. Предлагаем Вам оформить подписку на 1-е полугодие 1997 года.

Вариант 1. В помещении редакции (г.Минск, пл.Свободы, 17, к.601а) принимается подписка с оплатой наличными деньгами.

Вариант 2. Для желающих подписаться по безналичному расчету сообщаем наши реквизиты:
- получатель платежа - ЗАО "БДГ";
- р/с 3012000001057 в филиале №2 банка "Олимп", г.Минска, код 180.

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежного поручения, которую Вы отправите нам по факсу (т./факс: 226 87 99), точный адрес для доставки (почтовый индекс, город, улица, номер дома, номер офиса).

Вариант 3. Если Вам необходима счет-фактура, звоните по тел. 226 87 99, мы по Вашему заказу выписываем счет-фактуру и высылаем по указанному Вами факсу. В платежном поручении не забудьте указать точный адрес доставки, наименование изделий, кол-во экземпляров, период подписки.

Стоимость подписки на один месяц:

"Белорусская деловая газета"	37000 руб.
"Имя"	25000 руб.

ТРАНСАЭРО
АВИАКОМПАНИЯ

С "ТРАНСАЭРО" - через океан в 12 городов США!

Невысокие тарифы и высокий класс обслуживания

Стоимость билета от Минска (туда-обратно) в долларах США

Лос-Анджелес	805	Сан-Франциско	891
Лас-Вегас	913	Портленд	895
Феникс	895	Сан-Диего	977
Хьюстон	1125	Сакраменто	875
Даллас	1161	Гонолулу	1163
Денвер	925	Сиэтл	1050

Агентство по продаже и бронированию в Минске: пр.Машерова,11, тел. 2-269-102

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 1 (344) 13.01.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220030, Минск, пл.Свободы, 17-518
ТЕЛЕФОНЫ: (017) 223-71-18, 226-78-77
ФАКС: (017) 223-61-05

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел подписки **тел./факс (017) 229-22-10**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**
Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ
Подписано в печать **10.1.97 в 22.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю